



## A biztonság az első!

A fűtési szezon elkezdődött, még nem késő ellenőriztetni a tüzelőberendezéseket – Bartos Tamás, vezérigazgató, Kémény Zrt.

1-2. oldal



## Együttműködően a kereskedelemben

Egy cég megalapításakor feltétel, hogy rendelkezünk a szükséges engedélyekkel. – Dr. Vári Kovács József, ügyvéd.

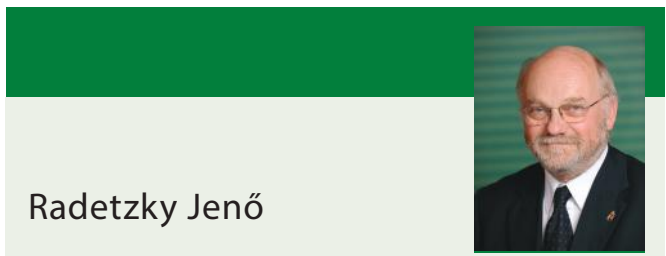
2. oldal



## Üzletember találkozó Bécsben

December 4-6., fókuszban az infokommunikáció a bécsi projektpartner és üzletember találkozón. Jelentkezzen!

3. oldal



Radetzky Jenő

## Energiafüggőség

Jó, ha tudjuk! Az Európai Unióban felhasznált energia több mint fele külső forrásból származik, Magyarország energia igényének 56 %-át importból fedezi.

Nem mindegy tehát, mennyi energiát használunk fel lakossági és vállalati szinten. Különösen fontos ez annak tükrében, hogy egy egységnyi GDP termeléséhez, előállításához az EU 28 átlagárának kétszeresét (95 %-kal többet) használunk fel. Ennél csak három uniós ország mutat rosszabb számot.

Az energiafüggőség javítása komplex társadalmi feladat. A lakosság ösztönzése, a gazdasági szerkezet alakítása (ha kell strukturális átalakítás), az energia hazai előállítása alternatív energia aránybővítése mellett, a vállalkozások is sokat tehetnek. Sokat tehetünk termék, technológia megválasztásával, energiatakarékos üzemeltetés korszerűsítésével, innovációval!

Ez ma gazdasági kérdés. Különösen most, amikor külső és belső hatások miatt a GDP növekedésével nem arányos (!) bér-költségemelés terheit kell kigazdálkodni. Ezzel egyidejűleg számolni kell az energiaárak további emelkedésével. Magyarországon a lakosság az EU-ban a negyedik legalacsonyabb villamos energia árat (11,7 Eurocent/kWh) fizet, ami a vállalati felhasználásra már nem igaz. Magyarországon a vállalkozások magasabb árat fizetnek, mint a politikai döntés értelmében rezsicsökkentés útján alacsony szinten tartott lakossági fogyasztás. A vállalkozások piaci viszonyok között, külső tényezők és a felhasznált mennyiség, valamint a klimatikus viszonyok hatására létrejövő áron kapják a szükséges energiát. A klimatikus viszonyok pedig rohamosan változnak. Éven belül kétszer van csúcs a villamos energia fogyasztásban. Nyáron a kánikulában és télen a hidegben. Most pedig a tél következik.

## 2023-ig marad a kedvezményes lakásáfa

2023-ig marad a kedvezményes lakásáfa az építési engedéllyel rendelkező ingatlanokra – jelentette be a pénzügyminiszter.

Az Országgyűlés 2018. november 13-án elfogadta a kormány legfrissebb adócsomagját, amelyben 2023 december 31-ig meghosszabbította a kedvezményes, 5 százalékos áfakulcs alkalmazását azon új lakóingatlanok értékesítésekor, amelyek idén november 1-jén végleges építési engedéllyel rendelkeztek.

A Pénzügyminisztérium

közleménye emlékeztet: főszabály szerint a kedvezményes adókulcs jövő év végéig hatályban van, ami azt jelenti, hogy 2019. december 31-ig minden - a törvényi feltételeknek megfelelő - új építésű lakóingatlan - 300 négyzetméternél nem nagyobb egylakásos lakóingatlan, 150 négyzetméternél nem nagyobb többlakásos lakóingatlanban kialakított lakás - értékesítése után a legalacsonyabb mértékű, 5 százalékos áfát számítják fel.

Forrás: mti

Folytatás a 2. oldalon



2023-ig maradhat a kedvezményes, öt százalékos lakásáfa

# k alauiz

A FEJÉR MEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA GAZDASÁGI LAPJA

2018. november 21. SZERDA – www.fmkik.hu

## VILLAMOS ENERGIA VÁLLALKOZÁSOKNAK

Legutóbbi lapszámunkban már foglalkoztunk a hazai energiapolitikával, energiaszolgáltatással, vállalati- és lakossági energiavételi lehetőségekkel. Folytatásként a vállalkozások számára kínálunk közérthető információs anyagot, villamos energia témában, Nagy István energetikai szakember, a Nagy és Társa Kft. kereskedelmi igazgatója tolmácsolásában.

Ma Magyarországon a lakosság pozitívan kivételezett energiafogyasztó. Egyrészt nem fizet érzékelhető rendelkezésre állási díjat, azaz, ha nem fogyaszt, nincs ilyen jellegű költsége. Ezenfelül a villamos energia egységár igen kedvező: E-on területen bruttó 37,75 Ft, de havi 110 kWh-ig van egy ennél is kedvezőbb, mindössze bruttó 35,31 Ft-os egységár. A lakosság jellemzően még éjszakai „B” tarifát és fűtési „H” tarifát használ, mindkettőnek bruttó 23,54 Ft/kWh az egységára.

A vállalkozások esetén

## Fűtés: a biztonság legyen az első!

A fűtési szezon ugyan már október 15-én elkezdődött, még mindig nem késő ellenőriztetni a tüzelőberendezéseket, az égéstermék-elvezető rendszereket.

Nyitott égésterű fűtőberendezések esetében a biztonságos üzemeltetés alapfeltétele, hogy évente legalább egyszer megnézzze, ellenőrizze egy hozzáértő szakember a berendezést.

Ezt a legcélszerűbb még a fűtési szezon előtt leszervezni, de amennyiben az idén erre még nem került sor, most sem késő megtenni.

– A szilárd tüzelés esetében különös figyelmet kell fordítani a faanyagra. Ha nem volt elég ideje kiszáradni, akkor tüzelés során kicsapódik a víz a fából, és pár hét alatt olyan mennyiségű kátrány rakódhat le a kéményben, mely intenzív tüzelés esetén begyulladhat. Ebből az okból keletkezik a



Ma Magyarországon a lakosság pozitívan kivételezett energiafogyasztó

3x32 „A” felett egészen másként van. Egyrészt megjelenik a kapacitási díj a rendelkezésre álló teljesítmény után. Bár különböző konstrukciók vannak, általánosítva elmondható, hogy jellemzően ez a díj majdnem az összes költség fele. Például 3x40 „A” után 194.160 Ft/év, amit akkor is ki kell fizet-

ni, ha egyáltalán nem vételez áramot a fogyasztó. Látható, mennyire fontos, hogy jól meg tudjuk becsülni a szükséges legnagyobb teljesítmény igényünket, és ezt az értéket kössük le. Ha alulbecsüljük, leold az áramszolgáltatói teljesítménykorlátozó berendezés, áram nélkül maradunk és gyakran kell kijárunk

„felnyomkodni” a kismegszakítót, vagy cseréltetni a késes biztosítót. A nagy fogyasztóknál minden megy ugyan tovább, de nagy büntetéseket fizetünk teljesítmény túllépés miatt. Ha viszont túlbecsüljük, akkor nagy pénzeket fizetünk fölöslegesen minden hónapban.

Folytatás a 2. oldalon



A fűtési szezon megkezdődött, fontos ellenőriztetni a tüzelőberendezéseket

kéménytüzek többsége, mely átterjedhet a födémre, a tetőszerkezetre is. Gáztüzelés esetén a szén-monoxid visszarámlása jelenthet problémát, mely szintelen, szagtalan gáz, épp ezért nagyon fontos – az ellenőrzésen túl –, hogy felszereljük egy megfelelő minőségű érzékelőt, ami jelez baj esetén. Ha valaki ezt nem teszi meg, de fejfájás, hányinger, levertség jelentkezik az ingatlanban élőknel, akkor mindenképpen kapcsolja le a berendezést, szellőztessen, és hívjon szakembert – szögezi le Bartos Tamás, a Kémény Zrt. vezérigazgatója, aki kiemeli: a megfelelő levegő utánpótlásra is figyelni kell. Ha az ingatlan tulajdonosa kicseréli a nyílászárókat, újat tesz be vagy egy második fűtőberendezés kerül az épületbe, akkor új gáztervet kell készíteni, különben az égéstermék könnyen visszarámолhat a lakásba.

Folytatás a 2. oldalon

# Villamos energia vállalkozásoknak Marad a kedvezményes lakásáfa

Folytatás az 1. oldalról

Ezen túl, ha a vállalkozásban motorok vagy számítógépek, szünetmentes áramforrások találhatóak, ezek meddő teljesítménnyel terhelik a hálózatot, amit a fogyasztásmérő mér és, amiért ismét minden hónapban külön fizetni kell. Nagyobb vállalkozásoknál ezért érdemes fázisjavító berendezést tervezetni, megrendelni és felszereltetni. Ezek igen sok-



Nagy István, kereskedelmi igazgató, Nagy és Társa Kft.

félék és a megfelelő berendezés kiválasztása is alapos műszaki szaktudást igényel.

A vásárolt villamos energiát lehet alapdíjban, de lehet teljesítmény díjas elszámolásban is vételezni. A különbség a költségelemek eloszlásában van, ha az egyik kedvezőbb, a másik kevésbé az. Meg kell találni a fogyasztó szokásainak megfelelő optimumot.

Magát a villamos energiát, a kWh-t lehet a hálózati szolgáltatótól, vagy a szabad verseny piacról vásárolni. Jellemzően ez utóbbi a kedvezőbb. Jelenleg a piacon a legjelentősebb szereplők: ELMŰ-ÉMÁSZ Energia-kereskedő Kft, E.ON Energiakereskedelmi Kft, DÉMÁSZ Zrt., MVM Partner Zrt, JAS Budapest Kereskedelmi és Szolgáltató Zrt, CYEB Energiakereskedő Kft, Budapesti Energiakereskedő Kft, NKM Áramhálózati Kft., CEZ Magyarország Kft. Árajánlat-kérésre jellemzően tízoldalas szerződés tervezetet küldenek. Fontos ezeket alaposan átolvasni, értelmezni, mert minden részlet, amin átsiklunk, nagyobb fogyasztónál igen komoly pénzügyi következményekkel járhat.

Éves 1.000 MWh fogyasztásig elegendő egy körös, felette kétkörös pályázatást érdemes tartani. Az árajánlatokban megjelenő különböző paraméterek összehasonlítása és értékelése időt, türelmet és szaktudást igénylő feladat.

Következő lapszámunkban a gázenergiával kapcsolatos tudnivalókat járjuk körbe.

Folytatás az 1. oldalról

2019. december 31-ét követően azoknál az új lakóingatlanoknál alkalmazható az öt százalékos mértékű áfa, amelyek építésére 2018 november 1-jén már van végleges építési engedély, vagy - a 300 négyzetméter alatti lakóingatlanok esetében - az építést addig bejelentették. A kedvezményes adómérték ebben az esetben is csak akkor alkalmazható, ha legkésőbb 2023. december 31-én eladják az új lakást.



2023-ig marad a kedvezményes lakásáfa az építési engedéllyel rendelkező ingatlanokra

Puska József, az Eudeal Plusz Kft. ügyvezetője, a Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara Építőipari Tagozatának elnöke a változásra reagálva elmondta. – A Gazdaság Házában építőipari fórumot tervezünk, melyen szakértők bevonásával igyekezünk értelmezni az építős szakma szerint is, jelenleg több kérdést is felvető, törvény alkalmazásának pontos, gyakorlati részleteit. A program bővebb időpontjáról honlapunkról tájékozódhat: www.fmkik.hu.

## Fűtés: a biztonság legyen az első!

Folytatás az 1. oldalról

– A karbantartás, ellenőrzés tehát rendkívül fontos! A megváltozott jogszabályi környezet miatt, ma már nem kötelességük a kéményseprőknek felkeresni az egy lakásos ingatlanok tulajdonosait, ettől függetlenül Fejér megye területén mi igyekezünk mindenkit tájékoztatni a szolgáltatásainkról, tehát az eddigi gyakorlattól nem térünk el. A különbség csak annyi, hogy most nem egy hivatalos papírt kap kézhez a tulaj, hanem egy tájékoztatót. Ezt követően a lakó maga dönt az ellenőrzéssel kapcsolatban. A ma-

gánszemélyeknek továbbra is ingyenes ez a szolgáltatás, a cégek, vállalatok pedig térítés ellenében rendelhetik meg – magyarázza a vezérigazgató.

Mint mondja, tavaly több mint ezer életveszélyesnek minősített, és több ezer apró hibát tártak fel a szakemberek, így nem szabad félvállról venni az ellenőrzést.

Aki most kér időpontot az évenkénti karbantartásra, annak körülbelül egy hetet kell várnia a kéményseprőre. Amennyiben egy új készülék behelyezéséről van szó – mivel itt egy alaposabb vizsgálat szükséges – közel három hét a várakozási idő.



Nem szabad félvállról venni az ellenőrzést!

## Cél, hogy visszatérjen a vásárló

**Az a cég – legyen az kis-, közép-, vagy éppen nagyvállalkozás – amelyik terméket, vagy szolgáltatást értékesít, csak akkor lehet igazán sikeres, ha figyel az emberekre.**

Egy kereskedelemmel foglalkozó cég megalapításakor feltétel, hogy rendelkezünk a megfelelő eszközökkel, a szükséges engedélyekkel és szakképzett munkaerővel. Utóbbi különösen lényeges, hiszen annak a munkatársnak, aki nap, mint nap a vevőkkel foglalkozik, sokrétű a feladatköre és a vállalkozás sikere is múlhat azon, hogy jól, vagy rosszul végzi a munkáját.

– Fontos, hogy a pult mögött álló szakember empátikus legyen, a vevők érezzék, hogy foglalkoznak az igényeikkel, problémáikkal. Ugyancsak lényeges, hogy egy kereskedő jó emberismerettel rendelkezzen és meg tudja adni azt a vásárlónak, amire valóban szüksége van. Gondoljunk csak bele: ha belépünk egy üzletbe és ott egy unott, vagy éppen goromba eladóval találkozunk, akkor – bármilyen jó is legyen az értékesített termék – nem szívesen megyünk vissza – magyarázza Dr. Vári Kovács József, a Fejér Megyei Békéltető Testület elnöke, ügyvéd, aki szerint a panaszok kezelésekor sem szabad elfelejteni, hogy az üzlet elsődleges érdeke, hogy a vásárló visszatérjen. Olykor

nem az számít, hogy kinek van igazja, hanem az, hogy a vevő igényeit a tőlünk telhető módon, – nyilvánvalóan reális keretek között mozogva – de teljesítsük.

– Mindazonáltal nem feledkezhetünk meg arról sem, hogy az alkalmazott motiváltságáról a vezetőnek kell gondoskodni. A motiváció természetesen lehet egy jó bér, de akár egy elismerő szó is. Fontos, hogy az üzlet első embere jó kapcsolatot ápoljon az alkalmazottaival, ez az energiabefektetés ugyanis később megtérül – hívja fel a figyelmet a szakértő.

Mint mondja, ugyanilyen fontos, hogy egy kereskedő, az őt ellenőrző hatóságokkal is jó viszonyt ápoljon. Amennyiben segíti a hatóság alkalmazottainak munkáját, visszafelé is ugyanilyen magatartásra számíthat. Ma már nem elsődlegesen a büntetés kiszabása a cél, hanem hogy minden rendben menjen. Természetesen, ez nem azt jelenti, hogy az önkényes ellenőrzések, a túlkapások felett szemet kell hunyni. Ha a vállalkozásnak nincs takargatni valója, akkor ezeket igenis utasítsa el.

– Alapjában véve azt gondolom, hogy az életben is akkor boldogulunk igazán, ha figyelünk egymásra, együttműködők és kedvesek vagyunk. Ez az elv a kereskedelemben hatványozottan igaz – véli a testület elnöke.



Fontos, hogy a pult mögött álló szakember empátikus legyen, a vevő érezze, hogy foglalkoznak vele



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

### IDÉN IS MEGJELENIK a Fejér megyei Gazdasági Értéktár

A Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara idén ismét kiadja a „Gazdasági Körkép 2018 – Fejér megye Gazdasági Értéktára” c. kiadványát.

A magazin egyfajta összefoglaló a 2017. évi megyei gazdasági folyamatokról. Arcok, termékek, üzenetek – a teljesség igénye nélkül. FMKIK a kiadványt a NAV Fejér Megyei Adó és Vámigazgatóság, valamint a Központi Statisztikai Hivatal közreműködésével készíti.



## Nemzetközi üzletember-találkozó Bécsben

A Horizon 2020 infokommunikációs technológiai (IKT) konferencia, nemzetközi projektpartner és üzletember-találkozóra szervez kiutazást az FMKIK Enterprise Europe Network irodája Bécsbe, Ausztriába.

2018. december 4. és 6. között, Bécs ad otthont a Horizon 2020, két évente megrendezendő infokommunikációs technológiai (IKT) nemzetközi projektpartner és üzletember-találkozónak; kitűnő lehetőséget nyújt új projektötletek megosztására és a H2020 ICT felhívásokhoz új partnerkapcsolatok kiépítésére.

A programra a Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara Enterprise Europe Network Közép-dunántúli Regionális Irodája kiutazást szervez cégeknek.

A program célja a felhívások szakmai elvárásainak bemutatása, a projekt előkészítés, a konzorciumépítés és kapcsolatépítés elősegítése. Bemutatkozik a 2019-2020. évi, Horizon 2020 ICT munkaprogram. A társadalmi kihívások, jövőbeni és feltörekvő technológiák felhívásokhoz kapcsolódó tájékoztatásra is sor kerül.

Az Európai Bizottság által szervezett ICT konferenciára több ezer ICT szakembert vár-



Bécs, 2018. december 4. és 6.: Horizon 2020 infokommunikációs technológiai üzletember-találkozó

nak a szervezők. Vállalatok, egyetemek, valamint kutatóintézetek képviselik magukat a világ számos pontjáról.

Várjuk vállalkozók, vállalkozások jelentkezését a programra! A részvételi feltételekről az alábbi elérhetőségeken tájékozódhat: Buda Csilla irodavezető, csilla.buda@fmkik.hu, 22/510-316.

## Favorit továbbra is Széchenyi Beruházási Hittel!

Élénk a kereslet a Széchenyi Beruházási hitel iránt, mivel külön kötöttség nélkül a hitelből megkezdett és új – tárgyi eszköznek minősülő – fejlesztések egyaránt megvalósíthatóak. (Forrásösszetétel: 20 % saját erő, 80 % SZB hitel). A hitelt igénybe vehetik azok a kkv-s vállalkozások is, akik a GINOP-os és kombinált pályázatokról kiszorultak. Természetesen a programban csak piacépes fejlesztések valósíthatóak meg, a hitelnek a beruházás „hasznából” a futamidő alatt (max. 10 év) meg kell térülnie. A kondíciók kedvezőek, a hitelhez jutás időtartama rövid, a kérelem regisz-

rálását követő 30 napon belül pozitív banki döntés alapján a hitelszerződés megköthető. Egyidőben több beruházási hitel is fennállhat, maximum 100 M Ft-ig. Fontos tudni azt is, hogy a beruházási hitelen felül más Széchenyi Kártya Program hiteltermékekkel is rendelkezhet a vállalkozó a termékenkénti maximális 100 M Ft összegben.

Ha a SZKP program bármely terméke felkeltette érdeklődését, keressen bennünket. Személyes és csoportos tanácsadás keretében nyújtunk tájékoztatást a Gazdaság Házában. Információ: eva.papszt@fmkik.hu, 06 (22) 510-310, www.fmkik.hu

## Kihívások a régióban

A Budapesti Corvinus Egyetem 2018. november 30-án workshopot szervez, ahol a résztvevők megtudhatják hogyan vélekednek a Közép-dunántúli régió gazdasági, önkormányzati és civil szereplői az előttük álló legfontosabb jelenlegi feladatokról? Hogy milyen kihívásokat látnak üzletük jövője szempontjából? A rendezvényen egy kérdőíves kutatás eredményeit mutatják be, amelyet a régióban élő vállalkozók és itt működő vállalatok, önkormányzatok és civil szervezetek képviselői között végeztek. Részletek a [www.fmkik.hu](http://www.fmkik.hu) oldalon.

## Enterprise Europe Network hírek

**Pályázzunk a Helyes Gyakorlat Díj elnyerésére**  
A Pénzügyminisztérium Munkavédelmi és Munkafelügyeleti Osztálya meghirdette a „Helyes Gyakorlat Díj” díjat. A pályázatban olyan, már megvalósított, jó példát kell bemutatni, amelyben a szervezet tevékenyen, példaeértékűen kezeli a munkahelyen előforduló veszélyes anyagok jelentette kockázatokat. A pályázattal kapcsolatos részletes információkat, illetve a korábbi díjazottak példáit, jó gyakorlatait az [osha.europa.eu](http://osha.europa.eu) oldalon lehet megtekinteni. A pályázat beadásának határideje: 2018. december 15. További információ az EEN Közép-dunántúli Irodában.

**Az e-kereskedők decembertől nem alkalmazhatnak tagországonként eltérő árat**

A tagországok online kereskedői 2018. december 3-tól nem alkalmazhatnak állampolgárság, lakóhely, illetve letelepedési hely szerint különböző árakat, értékesítési és fizetési feltéte-

leket az Európai Unió rendelete értelmében. A rendelet alkalmazási köre az online vásárlások mellett kiterjed az elektronikus úton nyújtott szolgáltatásokra is, például a weboldaltárhely vagy a felhőalapú adattárolási szolgáltatásokra. Érintettek még többek között a szállodai szolgáltatások, az autókölcsönzés vagy a belépőjegy-vásárlás.



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

## Nyíltan és őszintén a családi vállalkozások generációváltásáról

A Gazdaság Házában tartott konferencián egyetemi kutatók, szakmai tanácsadók és vállalkozók mutatták be a családi vállalkozások generációváltásának lehetőségeit, saját tapasztalataikat.

Magyarországon a vállalatok hetven százaléka családi tulajdonban van, a GDP több mint felét ők állítják elő, és a foglalkoztatottak felének biztosítanak munkahelyet. Ezeknek a cégeknek közel fele még nem választotta ki a cégvezetésben az utódot.

A legfontosabb üzenetek közé tartozik, hogy az átadás folyamatát tudatos tervezéssel kell kezdeni és végig vinni. Nagy jelentősége van a nyílt és őszinte kommunikációnak mind a családon belül, mind vállalkozásban dolgozó munkatársak irányába, hogy mindenki tudja milyen változásokra számíthat.

Akár családon belüli átadásról, akár a cég eladásáról legyen szó, egyaránt hosszú folyamatra kell, hogy felkészüljön a tulajdonos. A teljes folyamat legalább másfél-két évet vesz igénybe, de komolyabb kihívások esetén ez akár öt éves időszak is lehet.

Érdemes megvizsgálni a lehetőségeket hiszen egy családi céget nem csak a tulajdon és

vezetés átadásával örökölhét az utód, szóba jöhet a bizalmi vagyongazdálkodás megosztása vagy a tulajdon átadása a vezetés harmadik félnek történő delegálásával együtt. Amennyiben az utódlás nem megoldható, akkor marad a cég eladásának lehetősége.

A konferenciát panelbeszélgetés színesítette, ahol már a cégvezetést átvett fiatalok, Simon Péter (Simon Műanyagfeldolgozó) és Minárovits Márton (Albacomp RI Kft.) és a témában jártas szakemberek, Dr. Drótos György és Kalocsai Zsolt (Family Business Network – Hungary) adták át tapasztalataikat.

A programon több neves szakértő is közreműködött: Dr. Drótos György egyetemi docens a Családi Vállalatok Központ kutatási eredményeit ismertette, Dr. Wieszt Attila a családon belüli átadás kérdését tárgyalta, a Concorde MB Partners ügyvezetői, Szendrői Gábor és Michaletzky Márton a cégeladás lehetőségeit mutatták be, Dr. Hajdu Tibor Zoltán pedig a bizalmi vagyongazdálkodásról beszélt. A generációváltással összefüggésben termékinnováció és design, illetve kommunikációs stratégiák kapcsán is előadást hallhattak a résztvevők Fekete Balázstól és Dr. Aczél Petrá egyetemi tanártól.

[facebook.com/kamarafejer](https://facebook.com/kamarafejer)

<http://www.fmkik.hu>

A FEJÉR MEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA LAPJA

## A 7-es asztal



A fiatal vállalkozók „törzsasztalának” rovatában Grósz Ákos jelentkezik.

**Grósz Ákos**

Grósz Coaching Kft., ügyvezető  
Innovációs Klub tag

Kreatív vállalkozónak tartom magam, szeretek úgy tekinteni a vállalkozásaimra, mint alkotó műhelyekre, legyen szó gyerekek fejlesztéséről, fiatalok tréningezéséről vagy a digitális gyártás világáról. Szerencsére nagyszerű csapatokkal tudok dolgozni ezeken a területeken, ami elengedhetetlen része az eredményes működésnek.

Fontosnak tartom, hogy egy jól felépített vállalkozás nem időt vesz el a családtól, hanem pont ellenkezőleg, több időt teremt az együttlétre. Nekem ez a legnagyobb motivációm, hogy innovációkat vezessek be.

2009 óta működtetjük a Falmászótermünket. Közel 10 év alatt rengeteg változáson mentünk keresztül. Nagy büszkeség számomra, hogy sok versenyzőnk sikeres, és nem csak Magyarországon tudnak sikereket elérni. A 2020-as Olimpia lesz a nagy áttörés a falmászás életében, erre készülünk már mi is. Ettől várom azt, hogy új megközelítésbe kerüljön ez a fantasztikus sport a tömegek számára. Sok tennivalónk van még itthon, hisz sajnos egyelőre vidéken nem igazán elérhető a falmászás, még a nagy

városokban sem. Ezt szeretnénk orvosolni az egyik kulcs stratégiánkkal a 2020 utáni időszakban.

Az új vállalkozásunk Ipar 4.0-ra épül, közel 2 éves fejlesztési folyamat után hamarosan piacra lépünk egyedi innovációnkkal és új termékeinkkel.

Az Innovációs Fórum számomra erős inspiráció és megtiszteltetés, hogy ennek a fórumnak a tagja lehetek. A városi ikonikus vállalkozásai vannak itt jelen, akik komoly sikereket értek már el, remek példaképek. A látszat ellenére nem vagyok sportrajongó. A mászás egy másik világ nekem. Az én sportom a vállalkozás, talán ezért is olyan nekem ez a Fórum, mintha valaki a gyerekkori kedvenc csapatában játszhatna együtt „a Nagyokkal”, ezért ez nagyon izgalmas és egyben nagyon felelősség is.

Most egy új korszak van előttünk, ami át fogja rendezni drasztikusan a fogyasztói szokásokat, s ennek az előszelét már érezni lehet. Ez a folyamat hatalmas lehetőséget rejt magában véleményem szerint. Kiemelt célom, hogy a vállalkozásaimmal ezt a hullámot jó szörfösként meglövegöljam.

## Szolgáltatás

### Nyilvántartásba vétel, regisztráció

Információ: 06 (22) 510-310, [ugyfelszolgalat@fmkik.hu](mailto:ugyfelszolgalat@fmkik.hu) és [www.fmkik.hu](http://www.fmkik.hu).

### Iparjogvédelmi tanácsadás

Bejelentkezés alapján személyes tanácsadás hétfőnként 8-16 óráig. Információ: Buda Csilla: 06 (22) 510-316, [csilla.buda@fmkik.hu](mailto:csilla.buda@fmkik.hu).

### Képzési tanácsadás

Tanulószerződések gondozása, gyakorlati képzőhelyek minősítése, szintvizsgák, Szakma Kiváló Tanulója verseny, pályorientáció, vizsgadelegálás, MFKB működtetése, felnőttképzési tanácsadás. Információ: 06 (22) 510-310, [szakkepzes@fmkik.hu](mailto:szakkepzes@fmkik.hu).

### Jogi tanácsadás tagjainknak

Bejelentkezés alapján, személyes tanácsadás tagjainknak minden kedden 13 és 16 óra között: dr. Lévai Nóra.

### Széchenyi-kártya 2., mikrohitel

Bejelentkezés alapján 8.30-12 és 13-15.30-ig. Információ, időpontegyeztetés: 06 (22) 510-310, [eva.papszt@fmkik.hu](mailto:eva.papszt@fmkik.hu)

### Külkereskedelmi okmányhitelesítés

Információ: Buda Csilla, 06 (22) 510-316, [csilla.buda@fmkik.hu](mailto:csilla.buda@fmkik.hu) és Erdősné Sz. Zsuzsa 06 (22) 510-314, [zsuzsa.erdos@fmkik.hu](mailto:zsuzsa.erdos@fmkik.hu).

### Békéltető testület

A békéltető testület ügyfélfogadási rendje: minden kedden, szerdán 13-15, pénteken 9-11 óra között. Információ: dr. Jakab Mariann 06 (22) 510-323, [bekeltetes@fmkik.hu](mailto:bekeltetes@fmkik.hu).

### Építőipari tanácsadás

Teljesítésigazolási Szakértői Szerv. Építőiparon belüli pénzügyi, minőségi, teljesítésigazolási segítségnyújtás, tanácsadás. Információ: Bata Balázs 06 (22) 510-337, [balazs.bata@fmkik.hu](mailto:balazs.bata@fmkik.hu); [www.tszsz.hu](http://www.tszsz.hu)

# Hozzáértés és elhivatottság

A Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara szakembereket, a szakképzésben kiemelt tevékenységet végző vállalkozókat, illetve a jövő generációjának duális szakképzésében jelentős szerepet vállaló mestereket ismert el.

A gazdasági fejlődéshez elengedhetetlen a jól képzett, megfelelő alapismeretekkel rendelkező munkavállaló. Ennek alapfeltételeit teremti meg a duális, gyakorlatorientált szakképzés, melynek a Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elkötelezett támogatója. Díjátadó ünnepség keretein

belül minden évben elismeri a szakembereket, a szakképzésben kiemelt tevékenységet végző vállalkozókat.

Négy vállalkozót „Iparos Mester Vállalkozói Díj”-ben részesített: Szabó Árpád, villanszerelő, Sárkeresztes; Gajdacsik Gáborné, fodrász mester, Sárkeresztes; Kovács Elemérné, boltvezető, Úrhida; Katona Csaba Attila, asztalos mester, Lajoskomárom. A díjazottak valamelyik klasszikus szakmában tevékenységükkel szakmai rangot értek el, elismerést vívtak ki, munkájuk példaértékű. Idén második alkalommal

adományozta az FMKIK a „Kiváló Szakember Díj”-at példaértékű és kiváló szakmai tevékenység elismerésére. Idén négy szakember, Farkas Sándor, Horváth Lajos, Sárvári Ágnes és Takács János kapták az elismerést.

Egervári Miklós, a bicskei Magyarmet Finomöntőde Kft. szakoktatója részére „gróf Zichy Jenő Szakképzés Díj”-at adományozott kamaránk. A díjazott szakképzésben nyújtott munkája példaértékű, a duális képzésben, a gyakorlati képzőhelyek kialakításában játszott szerepe meghatározó.



Balról jobbra: Katona Csaba Attila, Takács János, Farkas Sándor, Horváth Lajos, Gajdacsik Gáborné, Kovács Elemérné, Dávid Lajos (FMKIK alelnök), Sárvári Ágnes, Petrín László (Fejér Megyei Kormányhivatal, főigazgató), Egervári Miklós, dr. Spányi Antal (excellenciás megyéspüspök), Radetzky Jenő (FMKIK elnök)

## Pályán a diákok!

Országos, pályorientációs roadshow keretében a hetedikes és nyolcadikos tanulók virtuális élményen keresztül ismerkedtek meg a kétkezi szakmákkal.

A roadshow attrakciója, a „Szakmavilág” kamion, a megyeszékhelyeket járja végig, a diákok VR szemüvegen keresztül ismerhették meg egy-egy szakma világát. A kamion Székesfehérváron is jelen volt, a „Pályaválasztási Kiállítás” programon,

melyet a Fejér Megyei Kormányhivatal szervezett. A kiállításon a Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara külön standdal is várta a pályaválasztás iránt érdeklődő diákokat és szülőiket.

Székesfehérváron 20 iskola több mint 400 pályaválasztás előtt álló diákja vett részt a programon.

Az egyéni életút legfontosabb szakasza, a későbbi életét nagyban befolyásoló döntés a pályaválasztás. Fontos a tudatosság, a szakmákat illető tájékozottság. A

fiatalok pályaválasztásának támogatására indította útjára a roadshow-t a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara. A „Szakmavilág” roadshow kamionban virtuális élmény keretében ismerkedhettek meg a pályaválasztás előtt álló diákok a négy szakmacsoporttal, emellett a pályaválasztással kapcsolatos további kérdésekre is választ kaphatnak.

A program NFA-KA-NGM-3/2017/TK/07 támogatási szerződés alapján valósult meg.



A „Szakmavilág” roadshow kamion többszáz diákot vonzott Fejér megyében, Székesfehérváron

## Munkatársakat keres a kamara!

Az FMKIK a szakképzés területére, „Tanulószerződéses tanácsadó”, valamint „Mestervizsga referens és ISZIR referens” munkakörre munkatársak jelentkezését várja. A kamarai honlapon ([www.fmkik.hu](http://www.fmkik.hu)) megtalálhatók a részletes kiírások, melyek tartalmazzák a főbb feladatokat, elvárásokat is. Csak a munkakörök betöltéséhez előírt, teljeskörűen benyújtott pályázatok kerülnek értékelésre.

## PROGRAMAJÁNLÓ

### Könyvelőkkel a duális képzésért – 2018. november 26-27. (hétfő-kedd)

A tanulófoglalkoztatáshoz kapcsolódó jogszabályi háttér, könyvelési-elszámolási tudnivalók és adatvédelem a fókuszban, szakértők közreműködésével. Részvétel térítésmentes.

### Széchenyi Kártya, mikrohitel csoportos tanácsadás – 2018. november 29 (csütörtök), 14,00 óra

Vállalkozóbarát hiteltermékek, a hitelcélnak megfelelő különféle konstrukciók.

### Kommunikációs tréning - KKV vezetőképítő – 2018. december 4. (kedd) 9,00 óra

Befolyásolás és meggyőzés, verbális és non-verbális kommunikáció.

### Nemzetközi projektpartner-kereső és üzletember-találkozó - Bécs 2018. december 4-6.

Fókuszban az infokommunikációs technológia. A programra - mely kitűnő lehetőséget nyújt új projektötletek megosztására és a H2020 ICT felhívásokhoz új partnerkapcsolatok kiépítésére – kiutazást szervez a kamara Enterprise Europe Network irodája.

### Széchenyi Kártya, mikrohitel csoportos tanácsadás – 2018. november 29 (csütörtök), 14,00 óra

Vállalkozóbarát hiteltermékek, különféle konstrukciók: Széchenyi Kártya Program, Mikrohitel Program, MFB Vállalkozói Hitel.

Bővebb információ, további programok: [www.fmkik.hu](http://www.fmkik.hu).

## Mesterek lettek

Autószerelő, gépi forgácsoló, karosszerialakatos, pincér és szakács szakmákban 33 új mestert avatott a Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara.

A Kormányhivatal dísztermében tartott díszünnepség keretében, harminchárom új mester vette át mesteroklevelét az FMKIK gondozásában megvalósult mesterképzés eredményeképpen. A szakemberek eleget tettek a magas szintű szakmai követelményeknek, így szakmájukat profi szinten ismerő mesterekként folytathatják hivatásukat. A mestervizsga a szakemberek fej-

lődési folyamatában jelentős mérő, - értékelő, - minősítő szintet képvisel. A mesteroklevél nem csupán presztízsz, a vele járó tudás és rang miatt értékes. A mestervizsga célja, hogy biztosítsa a szakemberek számára a szakmai fejlődés lehetőségét és a tanulók képzéséhez szükséges ismereteket. A mestervizsga felkészítők és vizsgák szervezése kiemelt fontossággal bír, hiszen a duális képzésben a tanulók gyakorlati képzését, oktatását 2015. szeptember 1-jétől mesterek végezhetik.

22 fő mesterképzése az NFA-KA-NGM-3/2017/TK/07 projekt keretében valósult meg.



Öt szakmában, harminchárom új mester vette át mesteroklevelét

## GAZDASÁGI kalauz

Kiadja: Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara  
Cím: Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara – Gazdaság Háza  
8000 Székesfehérvár, Hosszúsétatér 4–6.  
Telefon: + 36 22 510-310

Internet: [www.fmkik.hu](http://www.fmkik.hu), e-mail: [fmkik@fmkik.hu](mailto:fmkik@fmkik.hu)  
Felelős kiadó: Radetzky Jenő, Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke  
Szerkeszti: a szerkesztőbizottság  
Radetzky Jenő, a szerkesztőbizottság elnöke és  
Belegrai Péter, Dávid Lajos, Nagy István, Puska József,  
Sipos Éva, Vathy Szonja

Szerkesztő: Vathy Szonja  
Felelős Szerkesztő: Sipos Éva

Nyomtatás: Extra Média Nyomda Kft.,  
8000 Székesfehérvár, Fecskepart 4054/1  
ISSN 2560-242X



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira