



## Ötlethez forrást

„Széchenyi Kártya hiteltermékekkel találtunk fejlesztésünkhöz forrást” – Kiss Norbert, ügyvezető, Montázs Kapu Kft.

1. oldal



## Határtalan tudásigény

A gyakorlati képzésben piacképes tudást adunk, motiváljuk, önállóságra neveljük a tanulókat – Horváth Lajos ügyvezető, Társa Mór Kft.

4. oldal



## Jogszabály változások

Vállalkozások figyelmébe! BREXIT, BIREG, EKAER – vámügyi webinárium 2021. május 19-én.

4. oldal

Radetzky Jenő

## Nyitott kapu

Klasszikust is idézhetnék a folyamatos működés bizonyítására. Eppur si muove „A föld mégis mozog”, az élet nem állt le a Kamaránál. Minden járványügyi szabályt betartva, ajánlásokat figyelembe véve folyamatosan működött az elmúlt hónapokban – és terveink szerint így lesz a jövőben is. Szükség is volt rá! Új helyzet, új kérdések, melyek választ, megoldást igényelnek. Információ-dömpingben élünk. Nehéz azonban eligazodni, a hiteleset kiválasztani. Ahogy a pandémia alakulása, kezelése kapcsán is számtalan, sokszor elmentmondó információ tölti be az online teret, a gazdasági intézkedések hatásainak értelmezésénél is sok a hamis hang, a dezinformáció. Kell egy tiszta forrás!

Egy „Kalauz”, aki, amely helyére irányítja az utazót, esetünkben a Vállalkozót.



Új jelenség figyelhető meg. Egyre több, a kamarai segítséget eddig nem kérő vállalkozó igényel segítséget a hírek, információk, rendelkezések, törvények értelmezésénél, alkalmazásánál. Egyéni vállalkozók, kis- és középvállalkozások keresik fel a Gazdaság Házát segítségért, tanácsért, de a nemzetközi kereskedelmet nehezítő helyzetben levő nagyvállalatok is kérnek segítséget hatósági, minisztériumi kapcsolat létrehozásában.

Kiszélesedett a kamarai tevékenység. A köztestületi funkció és általános érdekképviselet mellett klasszikus érdekvégyesítésre is jelentős igény van.

A Gazdaság Házának ajtaja nyitva, az elkötelezett munkatársak segítőkészen várják a gazdaság szereplőit. Mi nem a zárásban és újranyitásban, hanem a folytonosságban vagyunk érdekeltek.

## Innovációs felmérés a vállalkozások fejlődéséért

Ahhoz, hogy egy cég versenyképes maradjon és képes legyen az üzleti növekedésre, innovációra van szükség. Ha Ön egyetért ezzel, ajánljuk, vegyen részt ingyenes innovációs felmérésünkben! Hogy ebből milyen előnyei származhatnak? Cikkünkben kiderül! A Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara díjmentesen támogatja az innovációs felmérés iránt érdeklődő cégeket.

Az Enterprise Europe Network irodánál elérhető IMP3rove innovációs felmérés segít meghatározni a vállalkozásában zajló folyamatok erős és gyenge pontjait. A kérdőív segítségével beazonosíthatók azok a területek, ahol változtatásra, fejlesztésre lehet szükség annak érdekében, hogy minél jobban érvényesüljenek az innováció pozitív gazdasági hatásai. Fény derül arra is, hogy a cég innovációs stratégiája, szervezeti felépítése és belső kultúrája, egyéb anyagi feltételek hogyan segítik, vagy éppen hátráltatják az ötletek megvalósulását.

A felmérésen azoknak a vállalkozásoknak érdemes

részt venni, amelyek tudni szeretnék, hogy miként lehet ötleteiket a leghatékonyabban megvalósítani és piacra vinni, továbbá legalább 5 főt foglalkoztatnak és rendelkeznek minimum három lezárt üzleti évvel.

Az elismert nemzetközi szakértők által fejlesztett diagnosztikai eszközzel, személyes, vagy online tanácsadás keretében Ön is felmérheti vállalkozása innovációs teljesítményét a Gazdaság Házában. A felmérés és tanácsadás díjmentes, csupán fél napot kell rászánnia, hogy a tanácsadóval közösen kitöltse a kérdőívet. Az IMP3rove innovációs tanácsadási szolgáltatást keresse az EEN irodában, a Gazdaság Házában (Székesfehérvár, Hosszúsúttér 4-6.). Információ: Tóth Milán, 22/510-318, milan.toth@fmkik.hu, www.fmkik.hu



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

# kalauz

A FEJÉR MEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA GAZDASÁGI LAPJA

2021. április 21. SZERDA – www.fmkik.hu

## A VÁLLALKOZÓKÉRT A VÁLLALKOZÓKNAK

A Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara a több, mint egy éve tartó pandémiás időszakban – a szigorú járványügyi előírások betartása mellett – mindvégig indokoltnak látta a gazdasági szereplők működésének támogatását, a személyes ügyfélfogadás biztosítását a Gazdaság Házában.

Évente közel 13 ezer ügyfél fordul meg a Gazdaság Házában személyes ügyintézés céljából. A járvány időszakában az ügyfelek jelentős része az online és telefonos kapcsolattartást részesítette előnyben, azonban 2020-ban is több mint 5300 ügyfél választotta a személyes ügyintézt. Az ügyfelek főként Széchenyi Kártya és hitel-tanácsadásra, okmányhitelesítésre, szakképzési konzultációra és tanácsadásra érkeznek. Sokan keresik fel a kamarát az építőipari tevékenységhez és vállalkozásindításhoz kapcsolódóan.

Az Enterprise Europe Network irodában közel 60 ország piaci információját kínáljuk a vállalkozóknak, a pályázatfigyeléstől az üzleti partnerkeresésig sokoldalú segítséget nyújtunk, nemzetközi üzletembertalálkozókat szervezünk és innovációs tanácsadást is végzünk.

A Fejér Megyei Békéltető Testület több mint 500 beérkezett ügyet és több száz sze-



Minden cégre hatással van a koronavírus világjárvány, változnak a kilátások is

mélyes, és telefonos panaszbejelentést gondozott.

A vállalkozások számára 420 szakmai programot kínálunk, a járványhelyzet alatt gyorsan áttértünk a virtuális térben online tájékoztatók megtartására. Ezeket több mint 7000 érdeklődő vett részt.

Kamaránk ügyfelei az együttműködés tapasztalatait osztják meg a vállalkozói közösséggel.

**Kiss Norbert, ügyvezető Montázs Kapu Kft.**

A vállalkozók többsége állandóan tele van ötletekkel, amik egy erőforrás hiányában sosem kerülnek megvalósításra.

2020 nyarán, a karantén alatt – ami időt adott a gondolkodásra – olyan megoldáson

törtém a fejem, ami egyszerre nyújt fejlesztési, fejlődési lehetőséget és biztonságos tartalékot a kialakult pandémia idejére. Ehhez az ötlet mellé pénzre volt szükségem.

A Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamarát azzal a céllal kerestem fel, hogy tájékozódjak az aktuális lehetőségekről. Kálmán Judit ügyintézővel beszélgetve hamar rájöttem, hogy egy nagyon tájékozott, roppant segítőkész szakemberhez van szerencsém. A tőle kapott tájékoztatás alapján hamar sikerült a Széchenyi Kártya hiteltermék mellett döntésem.

Az ügyintézőtől minden információt és segítséget megkaptam, így a bankba már felkészülten érkeztem, ahol szintén nagyon készségesen fogadtak.

Innen az egész mára már történelem. Különösebb erőfeszítés nélkül zajlott le a folyamat az érdeklődéstől a folyósításig. Azóta pedig a beruházásokkal sikerült új munkahelyet teremtenünk, és biztonsági tartalékkal is rendelkezünk.

Visszaemlékezve, olyan volt, mintha átmenetileg lett volna egy saját kollégám, aki szakembere a területének és a cégünk érdekeit képviseli. Az egész folyamatot a könnyedség és a jó érzés jellemezte.

Sok információt kapunk a Kamarától. Némelyik mentorálási, asszisztálási segítség, workshopok szervezése nagy könnyebbséget jelent/jelentene a megvalósításhoz.

Folytatás a 2. oldalon további kamarához fordult ügyfelek nyilatkozataival

## „Legyen célunk és legyünk mindig motiváltak”

A 2020/2021. évi tanévben az SZKTV/OSZTV országos szakmai versenyre 406 tanuló jelentkezett, több mint 30 szakmában. A területi előválogató első hetében 202 versenyző írta meg versenydolgozatát, a járványügyi szabályok szigorú betartása mellett. Hollósi Ádám József, végzős tanuló, burkoló szakmában kiemelkedő, 97 százalékos eredményt ért el.

Miért éppen a burkoló szakmát választottad?

Mindenféleképpen szerettem volna valami jó szakmát,

ami nem megerőltető, nem igényel nagy erőt a munkavégzésnél és kifejezetten jól lehet vele keresni. Így esett a választásom erre a csodás szakmára.

Még három hónapig járok iskolába, majd utána indul a nagybetűs életem.

Mi ösztönözt arra, hogy jelentkez a Szakma Sztár Fesztiválra?

Korábban már hallottam erről a nagyszerű lehetőségről az iskolánkban, világgóssá vált számomra, hogy a versennyel hamarabb meg is lehet szerezni az egész

szakmát, ráadásul hírnévvel együtt jár.

Ezt a remek alkalmat nem szerettem volna elszalasztani, így éltem a lehetőséggel,

és írtam egy nagyszerű írásbelit. 100 pontból 97-et sikerült elérnem, nagyon büszke vagyok az eredményre!

Folytatás a 4. oldalon



Hollósi Ádám József, végzős burkoló tanuló

# A VÁLLALKOZÓKÉRT, A VÁLLALKOZÓKNAK

Folytatás az 1. oldalról

**Borbély Éva, szállítási és értékesítési vezető, Brunswick Bowling Magyarország Kft.**



A Brunswick Bowling Magyarország Kft. fő profilja a világszerte értékesített Brunswick bowlingpályák mechanikus berendezéseinek gyártása, forgalmazása és szállítása.

Szerződött üzleti kapcsolatban állunk olyan ügyfelekkel, akik országában kizárólag hitelesített okmányok benyújtásával fogadnak el szállítmányokat. A folyamat szerint a Kereskedelmi és Iparkamara által lebélyegzett dokumentumokat a Külgazdasági és Külügyminisztérium (KKM) hitelesítő osztályára kell vinnünk. A felülhitelesített dokumentációt ezután a megfelelő nagykövetség véglegesíti. A folyamat 2 héten belül zajlik le, körülményes és bürokratikus, a külkereskedelmi törekvéseket kifejezetten nehezíti, ennek ellenére átgondolt tervezéssel működhet.

A pandémiás helyzetben azzal a problémával szembesültünk, hogy a hitelesítés várakozási ideje 2 hónapra növekedett. Képzelnék el azt a szituációt, amikor egy sürgős, értékes szállítmányhoz üzleti partnerünk – elnézést a leegyszerűsítésért – néhány bélyegző hiányában nem férhet hozzá.

Szorult helyzetünkben a Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara segítségét kértük és ők azonnal reagáltak. Közbenjárásukkal soron kívüli időpontot kaptunk a KKM ügyintézőjétől, problémánk megoldódott.

Arra biztatom Önöket, hogy kereskedelemmel kapcsolatos ügyekben keressék az FMKIK munkatársait, hiszen szakmailag felkészültek és megfelelő kapcsolataik révén támogatást tudnak nyújtani.

## 2021. áprilisi online konjunktúra

**Április 30-ig lehet kitölteni a konjunktúra felmérést, amelynek témakörei között továbbra is fontos téma a koronavírus-járvány gazdaságra gyakorolt hatása.**

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Gazdaság- és Vállalkozáskutató Nonprofit Kft.

## Munkaerő-kapacitás növelés az építőiparban

Április 29-én, csütörtökön, 9 órától, Építőipari munkaerő-kapacitások intenzív növelésének lehetőségei címmel szervez online konferenciát a Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara (FMKIK) az Építési Vállalkozók Országos Szakszövetségével (ÉVOSZ). A programon térítésmentesen lehet részt venni.

Az online rendezvényen szó lesz a megosztáson alapuló gazdaságról, a laszterfejlesztésről, a BIM és a digitalizáció lehetőségeiről, továbbá a szakértők összegzik a GINOP 5.3.5-2018-00041 az építőipari munkaerő-kapacitások intenzív növelésének lehetőségei c. projekt eredményeit.

A részvétel díjmentes, online jelentkezés és bővebb információ: fmkik.hu

**Szókéné Fülöp Eszter, kereskedelmi megfeleléségi vezető, Arconic-Köfém Mill Products Hungary Kft.**



Az Arconic-Köfém Mill Products Hungary Kft. 2020-ban az Arconic-Köfém Kft.-ből kiválással jött létre, ezért viszonylag új jogi személynek számít, ennek ellenére a Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamarával kialakított munkakapcsolat már hosszú évekre tekint vissza.

A pandémiás időszakban cégünknek is meg kell küzdenie a kiszámíthatatlan piaci mozgásokkal, ezért nagyra értékeljük, hogy a kamarai hírlevelekből folyamatosan tájékozódhatunk a szabályozó környezetben bekövetkező változásokról és támogatási lehetőségekről.

Ügyfélként elsősorban a kamara okmányhitelesítési és oktatási szolgáltatásait vesszük igénybe, például folyamatos támogatást kapunk a származás igazolásaink hitelesítésével kapcsolatban, ami jelentős segítséget nyújt a készáru fennakadás nélküli exportálásához.

A kamara Enterprise Europe Network üzletfejlesztési irodájának rugalmasságát és szakmai profizmusát mutatja, hogy a vírus-helyzet alatt azonnal áttértek az online oktatásra, melynek keretein belül szinte minden szakterület megtalálhatja a számára megfelelő tematikájú képzést (pl: Adózás, Bireg, Brexit, Vám- és jövedéki ügyek, Incoterms, stb.). A képzéseket minden esetben magas szakmai színvonalat képviselő előadók meghívásával garantálják.

Köszönjük a kamara aktív támogatását, mellyel hozzájárulnak vállalatunk szakmai fejlődéséhez!

(MKIK GVI) 1998 óta évente kétszer rendszeresen felméri a magyar vállalkozások üzleti helyzetét és várakozásait.

Kérjük, hogy szakismon időt kérdőív kitöltésére, mely körülbelül 10-15 percet vesz igénybe. A kitöltött kérdőíveket 2021. április 30-ig várjuk!

## Ha nincs online, lemarad

Nehéz és bizony igen gyakran átláthatatlan információk tömkelegével kell nap, mint nap találkozni egy vállalkozásnak, ha az online marketing működéséről esik szó. Pandémia idején ez a téma még nehezebbé és érzékenyebbé vált. Megállíthatatlan léptékekkel fejlődik az online értékesítés módszere és hatékonysága – hívta fel az olvasók figyelmét Mészárosné Borbás Orsolya marketing szakértő.

- Szakmai tapasztalataim alapján abszolút elmondható, hogy egyre kényelmesebbek vagyunk a vásárlás, szolgáltatás megrendelés tekintetében. Nincs időnk boltokban, üzletekben, nagyobb áruházakban nézelődni, sorban állni. Fáradtak vagyunk a nap végére, és mi sem kényelmesebb, mint akár egy pizsamába bújva megvenni online azokat a dolgokat, amik szükségesek, vagy amire vágyunk. Arról nem beszélve, hogy a pandémia erre azért rá is kényszerít minket.

Online hirdetések futtatása esetén nem kell mindig nagy számokban gondolkodni. A lehetőségeinkhez mérten induljunk el az online értékesítés útján. Hozza ki abból a maximumot, ami rendelkezésére áll. Mind a Facebook, mind a Google Ads esetében temérdek beállítási lehetőség áll rendelkezésére ahhoz, hogy a megfelelő célközönségre fókuszálva futtas-

**Zsédely Attila egyéni vállalkozó**



A tavalyi évben szereztem tudomást a kamarai gyakorlati oktatói képzés lehetőségéről, egy ismerősömtől, aki részt vett a képzésben és nagy örömmel mesélte élményeit. Számomra fontos a szakmában az utánpótlás nevelése, a jó szakemberek képzése. Azért jelentkeztem a képzésre, hogy nevelés-módszertani ismereteimet fejlesszem. Hasznos információkat kaptam a mai generáció motivációjáról. A tréning során tapasztalatot gyűjtöttem a tanulók érdeklődésének felkeltésével kapcsolatban. Különböző szituációs gyakorlatokkal hatékony megoldási lehetőségeket kaptunk a tanulók számára a szakmai tudás átadásához. Az elméleti oktatás során a kamarai adminisztrációs ismeretekkel, kötelezettségekkel is megismerkedtünk. A tréner segítségével igazi csapattá váltunk a többi résztvevővel. A gyakorlati szakoktatói vizsga óta is folyamatosan tartjuk egymással a kapcsolatot. Pozitív volt számomra, hogy megismerhettem a kamara működését, a tanulók gyakorlati képzéséhez tartozó teendőket. Így szereztem tudomást a mesterképzés lehetőségéről is.

Szakmai képzésemet folytattam, és a kamara szervezésében 2020-ban mestervizsgát tettem. Véleményem szerint ezzel is példát mutatva a szakemberek és a szakmát tanulók számára, hogy a szakma tanulása sosem ér véget.



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

**Janó Andorné ügyvezető Lurkó Gyermekvédelmi Egyesület**



2020 januárjában, internetes reklámban találkoztam egy szimpatikus és kedvező montenegrói pihenéssel kapcsolatos hirdetéssel. Felvéve a kapcsolatot a megadott elérhetőségen, egyeztettem a feltételekről, lehetőségekről. Egy adatlap kitöltése, e-mail váltások után, átutaltam a szeptember hónapra tervezett, 4 fő szállás és étkezési szolgáltatások összegét, számla és szerződés ellenében.

Időközben „beköszöntött” a koronavírus. Nyáron többször hívtuk telefonon a szállodát, de nem voltak elérhetőek. Az utazásközvetítőnél írásban érdeklődtem: szerintük a montenegrói hotel minden magyar vendéget értesített, hogy ki sem nyitottak 2020 nyarán. Mi nem kaptunk információt erről. Az utolsó pillanatig vártuk, reméltük, hogy utazhatunk, de meghiúsult az utunk.

Ezután ismét megkerestem a szerződéskötéskor közreműködő ügyintézőt. Első lehetőségként az idei, 2021-es évre ajánlották fel az utazás átütemezését, kedvezményekkel. Én az összeg visszautalását kértem, melyre ígéretet is kaptam írásban.

Teltek a napok, hetek, a pénz nem érkezett meg, majd sem telefonon, sem e-mailen nem volt elérhető az utazásunkat közvetítő magyar cég.

Ezt követően kerestem meg a Fejér Megyei Békéltető Testületet. Dr. Vári Kovács Józseftől, a testület elnökétől részletes tájékoztatást kaptam az eljárás rendjéről, az ügy elindításával, lefolytatásával kapcsolatban, később pedig tájékoztattak az ügy elindításáról. Még azon a napon, amikor a Testület e-mailje megérkezett, az utazásközvetítő ügyintézője e-mailben megkeresett, kérve a bankszámlaszámot, így a korábban befizetett összeg visszautalása még aznap megtörtént.

Az ügy ilyen gyorsan történő sikeres rendezését – az előzmények alapján – remélni sem mertem, de nagy örömmre és megelégedésemre szolgált az elért eredmény, melyet ezúton is köszönök.



sa hirdetését és költséghatékonyan érje el a kívánt eredményt. Mondhatnám, hogy bárki képes kezelni az online hirdetési felületek működését, de az sajnos valótlan lenne. Csak az a

személy képes rá, aki akarja is. Végezetül, ha a konkurenciánk online hirdetései megtalálhatóak, de a miénk nem, azzal versenylőnyt biztosítunk a konkurens vállalkozásoknak.

## Pályázati- és hitellehetőségek

A kistérségi boltok létesítésére, fejlesztésére nyújt támogatást a Magyar Falu Program: az összesen 48 milliárd forintot keretbe június 12-ig lehet pályázni. A kamaránál elérhető Széchenyi Kártya Program krízishitelei ez év december 31-ig állnak a vállalkozók rendelkezésére.

A tavasz folyamán elinduló Magyar falu vállalkozás-újraindítási program célja a beruházások ösztönzése. Első körben 25 milliárd forint áll majd rendelkezésre a tíznél kevesebb embert foglalkoztató, 2000 fő vagy ennél kevesebb állandó lakosságszámmal rendelkező kistérségi vállalkozások számára. Egy társaság 2-10 millió forint támogatásban részesülhet, a forrás kombinálható a 10 milliós újraindítási gyorskölcsönnel. A támogatás intenzitása legfeljebb 70 százalék, vagyis 100 forintként maximum 70-et vállal át az állam a beruházás költségéből. A forrás sok mindenre fordítható, egyebek mellett bérekre, gépekre, műhelyekre, információs technológiai fejlesztésekre és képzésekre is. A Magyar falu program egy másik, a napi

fogyasztási cikket értékesítő üzletek létrehozására és/vagy működésére irányuló pályázat beadására június 12-ig van lehetőség. A pályázat keretében üzlethelyiség vásárlása, felújítása, bővítése, eszközbeszerzés, szükséges képzés elvégzése, illetve a munkavállalókat terhelő közterhek megfizetése lehetséges. A pályázati jogosultsághoz mindkét kiírás esetében az európai uniós követelmények miatt legalább egy lezárt üzleti évvel kell rendelkezni. További információ a [www.palyazat.gov.hu](http://www.palyazat.gov.hu) oldalon érhető el.

A Széchenyi Kártya Program Kríziskonstrukciói 2021. december 31-ig már biztosan a vállalkozók rendelkezésére állnak. A Széchenyi Kártya Program Krízishitelei a jelenlegi helyzet főbb problémáira adhatnak megoldást. Az elérhető konstrukciókkal kapcsolatban érdeklődjön a Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamaránál! A termékek igényelhetők a Gazdaság Házában! Biztosított a személyes ügyintézés az ügyfelek számára, azonban csak előre egyeztetett időpontfoglalást követően. Információ, bejelentkezés: Kálmán Judit: 06 (22) 510-310, [tanacsadas@fmkik.hu](mailto:tanacsadas@fmkik.hu)



Folyamatosan bővülő pályázati és hitellehetőségek állnak vállalkozások rendelkezésére

## Exportfejlesztés virtuálisan

Hatékony, idő- és költségtakarékos exportfejlesztési programokat ajánlunk vállalkozóink figyelmébe a virtuális térben

### Minden héten üzlet – exportfejlesztési webinarium sorozat

#### Ismerje meg Lettország gazdaságát

2021. április 22. (csütörtök), 10,00 óra  
Az üzleti környezet legfontosabb tudnivalói, segítség a piacra jutáshoz.

#### Ismerje meg Észtország és Litvánia gazdaságát

2021. május 6. (csütörtök), 10,00 óra  
Fókuszban az exportfejlesztés, az üzleti lehetőségek. Kereskedelmi sajátosságok, tapasztalatok, praktikus tanácsok.

#### Ismerje meg Olaszország gazdaságát, az olasz kereskedelmi ügynökhálózat működése

2021. május 13. (csütörtök), 10,00 óra  
Az olasz ügynöki rendszer bemutatása, milyen lehetőségek adódnak az olasz kereskedelemben a magyar exportöröknek az ügynökhálózaton keresztül. Az üzleti lehetőségek magyar vállalatok számára Olaszországban.

### Nemzetközi üzletember-találkozók online

#### International Software Days

2021. május 10. (hétfő)  
A rendezvény célcsoportja: vállalkozások és K+F intézmények, melyek technológiai, kutatási és üzleti együttműködésekben érdekeltek.

#### Food eirEEN

2021. június 9. (szerda)  
Online élelmiszeripari üzletember találkozó  
Fő szektorok: hűtött termékek, italárú, cukrásztermékek, zöldség-gyümölcs, fűszerek, hústermékek, snack-ek.

#### ITAPA Online Matchmaking

2021 – 2021. június 10-11 (csütörtök-péntek)  
Fő szektorok: ipar 4.0, ITC, környezetvédelem, smart city.

### Üzletfejlesztési programok

#### Brit üzletfejlesztési program

2021. április 30. (péntek)  
A résztvevők átfogó képet kaphatnak a brit üzleti környezet és piacra lépés sajátosságairól.  
Miért érdemes belépni a brit piacra?

#### Ausztria, mint gazdasági székhely

2021. május 26. (szerda) 14.00 – 15.00  
A rendezvény során lehetőség nyílik kérdéseket is feltenni az előadóknak, illetve konkrét üzleti lehetőségek megvitatására.

#### BREXIT, BIREG, EKAER

2021. május 19. (szerda) 9.00 – 11.00  
Vámügyi információs nap az aktuális jogszabályváltozásokról, tapasztalatokról.

Részvételi feltételek, további részletek és jelentkezés: [fmkik.hu](http://fmkik.hu)

## Új: átmeneti támogatási forma

Az EU-s vissza térítendő (hittel) és vissza nem térítendő pályázatok esetében az eddig tapasztalt támogatási formák - mint a regionális támogatás, a de minimis (csekély összegű) támogatás – mellett egy új támogatási forma, az átmeneti támogatás is megjelent. A részletekről László Csaba, az MKIK pályázati tanácsadója nyilatkozott.

A regionális támogatás esetében nem szükséges külön nyilvántartás vezetése, mivel ez a támogatási forma az adott projekt megvalósítására vonatkozik.

Az adott évben, valamint az azt megelőző két pénzügyi évben odaitélt csekély összegű támogatás bruttó támogatástartalma nem haladhatja meg a 200 000 eurónak, közötti kereskedelmi áruforgalmat végző vállalkozások esetén a 100 000 eurónak megfelelő forint összeget.

Az átmeneti támogatás - kapcsolt vállalkozásokkal együtt - maximum 1.800.000 EUR-nak megfelelő forint összegben nyújtható (ez 2021

márciusig 800.000 EUR volt), azzal, hogy hitel és tőke formájában nyújtott támogatás esetén a hitel teljes névértéke vagy a tőke teljes összege tekintendő maximális támogatástartalomnak, és az igénybe veendő vagy igénybe vett csekély összegű támogatás nem csökkenti az átmeneti támogatás legmagasabb mértékét.

A csekély összegű és az átmeneti támogatás esetében javasolt a vállalkozásoknak ezen támogatások nyilvántartása. A támogatás formáját és összegét a hitelszerződés, a támogatási okirat, a támogatási szerződés, az önkormányzati igazolás tartalmazza.



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

## Nemzetközi piacra lépést tervez? Külföldi üzleti partnereket keres? Beszállítót, alvállalkozót keres vagy bér munkát vállalna?

Érdeklődjön az ENTERPRISE EUROPE NETWORK  
Közép-Dunántúli Regionális Irodájánál!  
Gazdaság Háza, Székesfehérvár, Hosszúsúttatér 4-6.  
Kapcsolat: Buda Csilla irodavezető, Tóth Milán innovációs tanácsadó  
Internet: [www.fmkik.hu](http://www.fmkik.hu) – E-mail: [een@fmkik.hu](mailto:een@fmkik.hu)

## A 7-es asztal

### Jelen a jövőben

A fiatal vállalkozók „törzsasztalának” rovatában jelentkeznek:

#### Minárovits Márton

ügyvezető  
Albacomp RI Kft.



Továbbra is két fő területen képzeljük el a jövőnket, az informatikai megoldások és a megújuló energia piacán. Mivel mindkét szegmens rendkívül gyorsan fejlődik, ezért számunkra állandó feladatot jelent a trendek figyelése, a technológiai változásokra történő gyors reagálás. Az IT-n belül a fejlesztéseink fő iránya az NBloT mobil adatátviteli technológiára épülő komplex megoldások szállítása és üzemeltetése (okos vízóra/gázóra, okos parkoló, okos kuka, egyéb szenzoros megoldások), valamint az ezekhez kapcsolódó szolgáltatások biztosítása hosszú távú szolgáltatási szerződések keretében. Több ilyen projektünk fut már az országban néhány száz db-os nagyságrendben közmű cégeknél, jelenleg pedig egy biztosítónak szállítunk 2150 db vízszivárgás-érzékelő berendezést. Az informatikában ezen egyedi fejlesztések és gyártások területén képzeljük el a jövőnket, mert az ilyen megoldások iránti igény nagyságrendbeli növekedésre lehet számítani a következő években. Dolgozunk a külföldi piacra lépésén: célunk, hogy 2025-re a smart termékeinkből származó árbevételünk 60%-a export legyen. A napellenes piacon a technológia mellett nap-

rakésnek kell lennünk a szabályozási környezet változásaiban is, a családi házas, illetve a kiserőmű méretű rendszerek tekintetében egyaránt. Foglalkozunk az energiatárolás kérdésével ipari és háztartási méretben, de a tervezéskor figyelembe kell vennünk az elektromobilitás robbanásszerű – és véleményem szerint a lokális károsanyag-kibocsátás csökkentése miatt túlságosan is erőltetett – terjedését is, hiszen néhány éven belül a háztartások jelentős részében lesz legalább egy elektromos vagy plug-in hibrid jármű, melynek gazdaságos töltéséről gondoskodni kell.

Céljaink eléréséhez elengedhetetlen a cég jelenlegi szürkeállományának megtartása és bővítése elsősorban fiatal mérnökökkel, akik számára biztosítanunk kell a megfelelő kihívást és a fejlődési lehetőséget, hogy meg is tudjuk tartani őket. Fontos a világos stratégia, a szervezetünket pedig ennek alárendelve kell alakítanunk és működtetnünk – jelenleg ezeket tartom a legnagyobb kihívásnak a jövőnkre nézve. Szeretném, ha az Albacomp újra egy minden szempontból vonzó IT brand lenne, és ugyanezt kívánom a napellenes cégünknek, a Buildgreen Kft.-nek is a saját területén.

<http://www.fmkik.hu>  
[facebook.com/kamarafejer](https://www.facebook.com/kamarafejer)  
A FEJÉR MEGYEI KERESKEDELMI  
ÉS IPARKAMARA LAPJA

## Szolgáltatás

Nyilvántartásba vétel, regisztráció:  
06 (22) 510-310,  
ugyfelszolgalat@fmkik.hu,  
fmkik.hu

Vállalkozói  
hiteltanácsadás,  
Széchenyi Kártya  
ügyintézés  
Kálmán Judit  
06 (22) 510-310,  
tanacsadas@fmkik.hu

Szakképzés,  
Pályaorientáció  
06 (22) 510-310,  
fmkik@fmkik.hu,  
szakkepzes@fmkik.hu,  
palyaorientacio@fmkik.hu

Iparjogvédelmi  
tanácsadás  
Buda Csilla:  
06 (22) 510-316,  
csilla.buda@fmkik.hu

Külkereskedelmi  
okmányhitelesítés  
Buda Csilla  
06 (22) 510-316,  
csilla.buda@fmkik.hu

Erdősné Sz. Zsuzsa  
06 (22) 510-314,  
zsuzsa.erdos@fmkik.hu

Békeltető Testület  
Szabó Brigitta  
06 (22) 510-310  
bekeltetes@fmkik.hu

Építőipari tanácsadás  
Teljesítésigazolási  
Szakértői Szerv.  
Építőipari tervezési,  
építési és kivitelezési  
szerződések teljesítéséből  
fakadó vitarendezés

Bata Balázs  
06 (22) 510-337,  
balazs.bata@fmkik.hu  
www.tszsz.hu

## „Legyen célunk és legyünk mindig motiváltak”

Hollósi Ádám József, az SZKTV szakmai verseny egyik Fejér megyei kiválósága osztotta meg tapasztalatait az olvasókkal. A végzős burkoló tanuló jövőbeni terveiről is beszélt – kijelenthetjük, hogy egy igen tehetséges, céltudatos és kész jövőképpel rendelkező fiatalember gazdagítja majd a burkolószakemberek piacát.

Folytatás az 1. oldalról

Milyen érzés, hogy ilyen kiváló teljesítményt nyújtottál?

Nagy büszkeséggel tölt el az elért eredmény. Valahol elvártam magamtól, hogy jól szerepeljek, mert tudom, hogy mire vagyok képes. Mindvégig előttem volt, hogy nem hibázhatok, vagy csak egészen minimálisat.

Hogyan készültél a versenyre?

Elszántam magam! Amit teljesíteni akartam, sikerült is, mert soha nem adtam fel. Három éve szinte csak a versenyfeladatokhoz hasonló feladatokat csináltunk az iskolában is. Így – úgy vélem – aki figyelt az iskolában tanultakra, annak nem okozhatott nagy meglepetést a verseny.

Van valami kabalád, vagy verseny előtti rituáléd?

Nem rendelkezem ilyen dolgokkal. Csupán határozott vagyok, tudom mi a célom az életben és ez hajt mindenben.

A szakmai vizsgát követően mik a terveid?

Először tapasztalatot szeretnék szerezni a szakmában

egy tapasztalt szakember mellett, kitanulni a szakma minden apró részletét.

Ha már elég tapasztalattal rendelkezem, akkor saját karrierbe kezdenék, maximum 1-2 fő segítségével. Ha ez is sikerült, idővel saját céget szeretnék alapítani.

Ha nem teszünk azért, amit szeretnénk, sosem lesz meg! Azt üzenném a kedves olvasóknak, hogy sose adják fel. Legyen céljuk és legyenek mindig motiváltak, mert minden csak így érhető el az életben.

Köszönöm szépen az interjút, hatalmas megtiszteltetés nekem. Köszönöm mindazoknak, akik mellett vannak nap mint nap, s segítettek utamat a verseny során. A burkoló tanulóknak pedig hajrá, sikerülhet nekik is!



A szakmai alapok elsajátítása mellett, a tapasztalatszerzés is elengedhetetlen

## Minőségirányítás a duális képzésben

A kamara online rendezvény keretében a gazdálkodóknak a duális képzés minőségirányítási rendszeréről adott részletes tájékoztatást.

Az új duális szakképzési modell alapján a duális képzőhelyeknek minőségirányítási rendszert kell kialakítani és működtetni a szakirányú oktatás során. A minőségirányítási rendszert a kamarai minőségi szempontrendszer alapján kell összeállítani,

amely egy érték alapú minőség alapú követelményrendszer. A vállalati mérettől és szakmától függetlenül, minden duális képzőhelyen hatékonyan alkalmazható. Az online rendezvényen a résztvevők megismerkedtek a kamarai minőségi szempontrendszer elemeivel és annak tartalmával. A kamara részéről a duális képzési tanácsadók online és személyes tanácsadást biztosítanak a duális képzőhelyek számára. További informá-

ció: szakkepzes@fmkik.hu  
A program az Innovációs és Technológiai Minisztérium NFA-KA-ITM-9/2020/TK/07 szerződés támogatásával valósult meg.



Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara

## „A tanulók információéhsége határtalan”

A Horváth és Társa Mór Kft. duális képzőhelyként 1995 óta képez kárpitos tanulókat. Az ügyvezető, Horváth Lajos szerint a tanulók információéhsége határtalan, csak jó motiválásra van szükség.

Az ügyvezető szerint a gyakorlati képzés sikere abban rejlik, hogy önállóságra nevelje a diákokat és gyakorlati tudást biztosít számukra. Mint mondta, a kárpitos szakmát szépérzéssel és térérzékeléssel megáldott tanulóknak érdemes választani, de a jó kezűesség is elengedhetetlen ahhoz, hogy valakiből jó kárpitos váljon.

A szakmát érdemes náluk tanulni, hiszen mindig az élvonalban lévő projekteken vehet részt a diák, a legújabb technológiával tanulhat egy

életre szóló szakmát, hiszen az idős mesterek kezéből kerülnek ki a legszebb munkák.

A Horváth és Társa Mór Kárpitosipari és Kereskedelmi Kft. szakmai múltja több mint 25 évre tekint vissza. Ez idő alatt széleskörű szakmai tapasztalatra, piaci ismertségre és kapcsolatrendszerre tett szert. Kárpitozott bútoraik túlnyomó része egyedi gyártású, melyek kifejlesztését designer partnereik segítik. Készítenek éttermi, és kávéházi padokat, falburkolatokat, szállodai ülő és fekvő kanapékat, foteleket, széria bútorokat, heverőket, franciaágyakat, ülőgarnitúrákat, valamint vállalnak egyedi kárpitosmunkákat is.

Gyártó tevékenységük bánya Mórton található, 800 m<sup>2</sup> alapterületű üzemükben, 19 főállású dolgozóval. Kor-



szert asztalos részlegük, kárpitosipari- és varrógépek mellett a szakszerű munkavégzés is garantálja azt a színvonalat, amelynek köszönhetően termékeiket elsősorban német, osztrák és magyar szállodákban, ét-

termekben és kávéházakban értékesítik. Külföldi referenciáik birtokában kihasználják az európai piac adta lehetőségeket, amivel fokozzák a magyar termékek megbecsülését határainkon túl.  
<https://horvathestarsa.hu/>

## VIRTUÁLIS PROGRAMAJÁNLÓ

### ONLINE PROGRAMOK:

Minden héten üzlet – Baltikum I. Ismerje meg Lettország gazdaságát! – 2021. április 22. (csütörtök), 10,00 óra

Az üzleti környezet legfontosabb tudnivalói, segítség a piacra jutáshoz

Online marketing workshop sorozat – LinkedIn: 2021. április 28. (szerda) 9,00-10,30 óra

Vállalkozók figyelmébe: Miért éri meg a LinkedIn-en hirdetni? Hirdetésopciók a LinkedIn-en

Építőipari konferencia – 2021. április 29. (csütörtök) 9,00-10,30 Építőipari munkaerő-kapacitások intenzív növelésének lehetőségei, közös piaci fellépés az építőipari vállalkozások között. Online konferencia FM-KIK-ÉVOSZ együttműködésével.

Minden héten üzlet – Baltikum II. Ismerje meg Észtország és Litvánia gazdaságát! – 2021. május 6. (csütörtök), 10,00 óra

Fókuszban az exportfejlesztés, az üzleti lehetőségek

International Software Days – 2021. május 10. (hétfő) – online B2B találkozó

BREXIT, BIREG, EKAER – 2021. május 19. (szerda) Vámügyi Információs Nap

Food eirEEN – 2021. június 9. (szerda) – online élelmiszeripari üzletember találkozó

ITAPA Online Matchmaking 2021 – 2021. június 10-11 (csütörtök-péntek)

Online üzletember találkozó az IT szektor szereplői számára

Részvételi feltételek, további részletek és jelentkezés: fmkik.hu

## Megyei Munkaerőpiaci Kerekasztal fórumok a kamarában

A Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara az idei évben is folytatja a szakmai munkát a Megyei Munkaerőpiaci Kerekasztal Megyei Ágazati Munkacsoportjaival.

Az ágazati munkacsoportok egyeztető megbeszéléseinek célja, hogy a helyi gazdasági fejlődés irányainak megfelelően, javaslatokat fogalmazzanak meg a szakképzés

és felnőttképzés területén. A munkacsoportok szakmai anyagok előkészítésében vesznek részt, párbeszédet alakítanak ki a megyei gazdaság szereplőivel. Idén 25 ágazati fórumot tartunk, az első 5 ágazati fórum megtartására 2021. 04. 20-22. között kerül sor. Az MMK működését az NFA-KA-ITM-9/2020/TK/07 támogatási szerződés keretében valósul meg.

[facebook.com/palyavalasztasfejer](https://facebook.com/palyavalasztasfejer)

<http://www.fmkik.hu>

A FEJÉR MEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA LAPJA

GAZDASÁGI  
**kalauz**

Kiadja: Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara

Cím: Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara – Gazdaság Háza

8000 Székesfehérvár, Hosszúsétatér 4–6.  
Telefon: + 36 22 510-310

Internet: [www.fmkik.hu](http://www.fmkik.hu), e-mail: [fmkik@fmkik.hu](mailto:fmkik@fmkik.hu)

Felelős kiadó: Radetzky Jenő, Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke

Szerkeszti: a szerkesztőbizottság  
Radetzky Jenő, a szerkesztőbizottság elnöke és  
Belegrai Péter, Macher Judit, Puska József,  
Sipos Éva, Szabó Zsuzsanna, Vathy Szonja

Szerkesztő: Vathy Szonja  
Felelős Szerkesztő: Sipos Éva

Nyomtatás: Extra Média Nyomda Kft.  
8000 Székesfehérvár, Fecskepart 4054/1  
ISSN 2560-242X