



Várakozó állásponton

A lapnak több mint 20 éves vállalkozói tapasztalattal nyilatkozik – Sörösne Fekete Zsuzsa ügyvezető, TRÉNING STÚDIÓ Kft.

1. oldal



Exporttámogatás

BIREG, BREXIT, EKAER és környezetvédelmi termékdíj az exporttámogató kamarai programok között.

4. oldal



Széchenyi Kártya

Széchenyi Kártya Program keretében július 1-jével újraindítási konstrukciók érhetőek el a kis- és középvállalkozások számára.

3. oldal

Radetzky Jenő

Csak együtt

A jegyzetírónak mindig aktuálisnak kell lennie. Így van ez a GK-ban is, ahol időszerű, éppen megoldásra váró gazdasági, alkalmanként közösségi, társadalmi eseményekről, feladatokról tájékoztatunk.

„Együtt sikerülhet” – fogalmazott kamarai közösgünknek írásával megírt szelvény György László, ITM államtitkár. Jó ezt kívülről hallani, olvasni. Kamarai közösségépítő munkánkban ez ugyanis örök aktualitás. Vezérelv volt akkor is, amikor a 90-es évek elején több tucat gazdasági érdek-képviselet összmunkájaként felépítettük az általános gazdasági érdekképviseletet ellátó önkormányzatot, a kamarai rendszert, létrehoztuk az FMKIK-t. Fontosnak tartottuk, hogy együtt lépünk fel a gazdaságot hátrányosan érintő kormányzati, önkormányzati helyi adók ellen. És volt olyan idő, amikor ez együtt sikerült. A közös nemzeti érdek felismerése és ápolása adott biztos hátteret az EU

csatlakozás előtti tájékoztató országjárás „EU házhoz jön” megszervezéséhez és megvalósításához, melyben a Gazdasági Minisztérium, szakmai, nemzetiségi, politikai szervezetek is részt vettek, mert tudtuk: „együtt sikerülhet”. A példamutató életutak lakossági közösségekként együttes ápolása vezetett bennünket a Wekerle üzenet hirdetői közé „Építeni és nem rombolni”, melyből a Kárpát-medencei gazdasági integráció szándéka és terve született. Valljuk, hogy a nemzeti összetartozás napja után a gazdasági összetartozás ügyének is prioritást kell biztosítani. A 21. század – a korábbi kolonialista folyamatokkal szemben az egyéni, közösségi szabadságot tiszteletben tartó integrációk, szövetségek, együttműködések időszaka lehet.

És lesz, ha akarjuk. Mint ahogy államtitkár úrnak is tisztelettel üzenem, feltétel nélküli használatával. Együtt sikerül. És csak együtt.

Segítség a bértámogatásra nem jogosult önfoglalkoztatóknak

219 ezer forintot kaphatnak a bértámogatásra nem jogosult önfoglalkoztatók. A kormány segít azoknak a mikrovállalkozásoknak és önfoglalkoztatóknak is, akik alkalmazott híján nem voltak jogosultak az ágazati bértámogatásra.

Az igényléseket a járási hivatalok foglalkoztatási osztályaira lehet benyújtani a veszélyhelyzet megszűnéséig. Az igénylőknek kérelmet és nyilatkozatot kell kitölteniük.

A garantált bérminimummal megegyező összeget, 219 ezer forintot kaphatnak a veszélyhelyzeti korlátozásokkal érintett 56 főtevékenységet folytató önfoglalkoztatók. Az egyszeri támogatás mintegy 100-120 ezer forintot érintett, mások mellett például fodrászok, koz-

metikusok, idegenvezetők, előadóművészek és autósiskolai oktatók számára könnyítheti meg az újraindulást.

Az „Önfoglalkoztatók kompenzációs támogatásában” főként azok a kiskereskedelemben, turizmus-vendéglátásban, szálláshely-szolgáltatásban vagy szabadidő ágazatokban tevékenykedő vállalkozók részesülhetnek, akik alkalmazottak híján nem tudtak ágazati bértámogatásra pályázni. Az egyszerűen kifizethető, egyszemélyes kérelem elérhető a kormányzati honlapon és a munka.hu oldalon. Az igényléseket a járási hivatalok foglalkoztatási osztályaira lehet benyújtani a veszélyhelyzet megszűnéséig.

Az igényléstől bővebben honlapunkon: fmkik.hu

A rendelet a Magyar Közlöny 2021. 104. számában jelent meg.

k alauiz

A FEJÉR MEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA GAZDASÁGI LAPJA

2021. június 16. SZERDA – www.fmkik.hu

EGYÜTT SIKERÜLHET A MAGYAR VÁLLALKOZÁSOKÉRT DOLGOZUNK

Emberr próbáló időszakon vagyunk túl, és köszönettel tartozunk a vállalkozásoknak, akik munkát és megélhetést adnak a magyarok számára, és az elmúlt időszakban vállalták a korlátozásokat életünk megóvása érdekében. Ez az áldozatvállalás tette lehetővé azt, hogy Magyarországon a koronavírus-járvány eredményes kezelésének köszönhetően az újraindításban most 1-1,5 hónap előnyben van az EU többi gazdaságához képest.

Azért, hogy ez sikerüljön, és a vállalkozások megerősödjön, megújuljanak ki a válságból, megújítottuk a vállalkozásfejlesztés eszköztárát. A célunk az, hogy az előttünk álló 1,5 évben annyi vállalkozást érjünk el programjainkkal, mint amennyit az elmúlt 30 évben 15 éves periódusokban. Erre azért lehetünk képesek, mert megkérdeztük a vállalkozókat, hogy hogyan segíthetjük az újraindulásukat. Három szempontot soroltak fel, a gyorsaságot, a likviditást, és az ütemeztséget, ezeket beépítettük a programjainkba. Így a korábbi 3-5 hónappal szemben a beruházásösztönző pályázatok átfutási ideje 45-60 napra rövidül. Ezzel egyide-

jűleg a likviditásukat segítve a támogatás 100 százalékát megkaphatják előlegként és az önerő finanszírozáshoz közel 0 százalékos Széchenyi Kártya hitelt vehetnek igénybe a megújult konstrukciók keretében. A programokat ütemezetten jelentjük meg, hogy a vállalkozások előre tudjanak tervezni és a számukra leginkább megfelelő felhívásra pályázzanak.

Az újraindításához 587 milliárd forint vállalkozásfejlesztési forrás, és 2000 milliárd forint államilag támogatott, kedvezményes hitel és tőke áll a cégek rendelkezésére. Ezen túl szolgáltatásokkal segítjük vállalkozásainkat abban, hogy a forrásokat a lehető leghatékonyabban használják fel, mert így tudjuk megerősíteni a munkahelyeket és újakat teremteni, illetve hozzájárulni a bérek növekedéséhez Magyarországon. A programok között továbbra is megtalálhatóak a vállalkozások széles köre számára elérhető felhívások, mint például a Technológiaváltó támogatási program, valamint a Magyar falu vállalkozás-újraindítási program. Az ígéretes, nagy növekedési potenciállal rendelkező vállalkozások előtt nyitva áll a Magyar Multi Program, illetve a zöldgaz-



György László, gazdaságstratégiáért és szabályozásért felelős államtitkár (Innovációs és Technológiai Minisztérium)

daságban működő cégekre szabott Zöld Nemzeti Bajnokok program is. Emellett 136,67 milliárd forinttal támogatjuk a kutatás-fejlesztést, valamint 70 milliárd forintot számunk képzéstámogatásra is.

Kérdezhetnénk, hogyan tud eligazodni a lehetőségek között egy vállalkozás? A válasz egyszerű, a Vali, vagyis a vállalkozói információs portál segítségével (www.vali.hu). Az oldallal közel 500 ezer hazai társas vállalkozásnak szeretnénk segíteni, hogy az újraindításra rendelkezésükre

álló lehetőségeket mindössze három kattintással, személyre szabottan ériék el.

2010 óta Magyarországon patrióta gazdaságpolitikát folytatunk. Azon dolgozunk, hogy minden olyan vállalkozást támogassunk, amely ott-thonnak tekinti hazánkat és amely munkát ad a magyaroknak, mert hiszünk abban, hogy így lesz a jövő magyar, high-tech és zöld.

György László, gazdaságstratégiáért és szabályozásért felelős államtitkár, Innovációs és Technológiai Minisztérium

Szükség lenne az OKJ-s képzésekre

A szakképzés-felnőttképzés jelenleg is zajló átalakítása mellett, a munkaerőpiac kialakult a hiányszegény. A felnőttképzést érintő változásokról Sörösne Fekete Zsuzsa, az 1998. óta felnőttképző intézményként működő TRÉNING STÚDIÓ Kft. ügyvezetője osztja meg tapasztalatait az érintettekkel.

A cég elsősorban a régió kis- és közepes vállalatának, valamint a multicégeknek nyújtott szolgáltatást a különböző építő és anyagmozgató gépek kezelésére jogosító OKJ szakmák és jogosítványok megszerzésére. Ezen felül a különböző eljárású OKJ-s hegesztő tanfolyamokkal álltak rendelkezésre.

– OKJ-s képzéseink szervezhetősége 2021. január elsejétől megszűnt, tekintve, hogy nem szerepelnek a felnőttképzők által indítható szakképesítések listáján. Ezek a tanfolyamok az intézmény árbevételének 65-70 %-át fedték le, így a cég piaci szegmensének erős csökkenésére kell számítani. Ez magával vonja az eddigi oktatói bázis csökkenését is, akik eddig bedolgozták magukat a szakmai ismereteikkel és gyakorlatukkal ezeken a területeken – tájékoztatt Sörösne Fekete Zsuzsa.

Hozzátette, a munkaerőpiac bizony az anyagmozgató gépek kezeléséhez szükség lenne a képzett szakemberekre, így sajnálatos, hogy még mindig nincs jogszabály

a folytatásról. Különösen azért lenne fontos a mielőbbi szabályozás megjelenése, mivel az egyéb jogszabályi hivatkozások (pl. Emelőgép Biztonsági Szabályzat) még mindig tartalmazza a gépek kezeléséhez szükséges szakképesítések meglétét.

Az egyéb szakképesítések szervezésénél még várakozó állásponton vagyunk, mivel az államilag elismert vizsgák központosított megszervezése még nem teljesen átlátható, nincsenek véglegesítve az akkreditált vizsgaközpontok.



Az államilag elismert vizsgák központosított megszervezése még nem teljesen átlátható

<http://www.fmkik.hu>
[facebook.com/kamarafejer](https://www.facebook.com/kamarafejer)
A FEJÉR MEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA LAPJA

MENTOROK ÉS MENTORÁLTAK A FOLYTATÁS PÁLYÁJÁN

Lassan a végéhez ér a „Vállalkozz tudatosan” mentorprogram. A programba öt mentorcég (3 beszállítói és 2 külpiaci) kapcsolódott be, támogatva a programban résztvevő mentorált cégek külpiacra lépését, illetve beszállítói válását.

Sajnos a járványhelyzet miatt a mentorok és mentoráltak találkozási néhány személyes alkalomtól eltekintve, szinte csak az online térben kerülhetett sor. Ennek ellenére a résztvevők egyöntetű véleménye, hogy a program rendkívül hasznosnak bizonyult és mindannyian a folytatás mellett voksolnak.

A mentorprogramban résztvevő cégeket kérdeztük a programon szerzett tapasztalataikról, illetőleg a folytatásra vonatkozó elképzeléseikről.

Az alábbiakban néhány vállalkozói véleményt olvashatunk:

MENTOROK

Beszállítói mentorcég – Fiers András, ügyvezető, Fiers Mechanika Kft.

Nagy örömmel vágtunk bele a Mentorprogramba. Megtiszteltetésnek éreztük a felkérést, ugyanakkor nagy felelősséget is jelent, hisz három mentorált cégünk várta, hogy építő gondolatokat, a mindennapi munka során használható ötleteket, módszereket kapjanak tőlünk.

A koronavírus okozta helyzetben sajnos csak kevésszer volt alkalmunk a személyes találkozásra, leginkább az online térbe szorultak a konzultációk, mégis úgy gondolom, hogy a jó szervezés és a technika segítségével nagyon jól működött a program.

Az egyes workshopok végén mindig kaptunk lehetőséget, hogy hosszabban kifejtjük gondolatainkat az adott témakörrel kapcsolatban és megosszuk tapasztalatainkat a mentorált cégekkel. Próbáltuk azokra a fontos dolgokra, témákra felhívni a figyelmet, amelyek alapvető jelentőségűek egy cég hosszú távú sikeres működésében.

A programnak egyik nagy előnye, hogy nem csak a mentoráltak tanultak, hanem a mentorok is profitáltak az előadásokból és a mentoráltak gondolatébresztő kérdéseiből, meglátásaiból. Számos olyan gondolatot indukált bennünk, amit tovább fogunk vinni a folyamatainkban.

Reméljük, hogy tapasztalatainkkal, jó gyakorlatainkkal hasznos útravalót tudunk mentoráltjaink számára nyújtani és szeretnénk velük a kapcsolatot tartani a Mentorprogramot követően is.

Érdekes lesz látni az eredményeket, hogy a mentorált cégek mit tudnak megvalósítani a programban tanultakból.

Külpiaci mentorcég – Forgács Bea, projektmenedzser, PCE Pelleting Kft.

Örömmel fogadtuk a külpiaci mentorprogramba történő bekapcsolódás lehetőségét, termékeinket Amerikától Ázsiáig a világ számos országába szállítjuk, így sok tapasztalattal rendelkezünk e téren. A találkozók során bemutattam az értékesítési tevékenységünk egyes lépéseit, a tulajdonos céges csoport külpiaci stratégiájától az ügyletek lebonyolításának helyi gyakorlatával bezárólag. Az előadások témáihoz kapcsolódóan beszélgettünk arról, hogy mi hogyan csináljuk, milyen nehézségekbe ütköztünk, milyen megoldásokat alkalmazunk. Bízunk benne, hogy ezek az információk hasznosak voltak a mentorált cégek számára. A járvány miatt online formában tartott előadások kevesebb lehetőséget adtak a felmerült kérdések közös átgondolására, ötletek megosztására, így reméljük, hogy a program lezárása után is, immár személyes találkozók tudjuk mindezt folytatni, akár egy export klub formájában. A mentorált cégek lelkesedése örömmel és érdeklődéssel tölt el bennünket, a külpiacra lépés céljából megfogalmazott terveik, a megtett lépéseik, az elért sikereik fontosak számunkra is, az általunk és általuk szerzett tapasztalatokból hosszú távon kölcsönösen profitálhatunk.

Külpiaci mentorcég – Horváth Csaba, sales director, Videoton Holding Zrt.

Szerintem nagyon jó és hasznos ez a program!

Ismét kiderült, hogy számos cég igen komoly tudással, kompetenciával és technológiával rendelkezik, de különböző oknál fogva csak a magyar piacra dolgozik, vagy csak igen kis mértékben exportál.

Ugyanakkor sok esetben még a magyar piac lehetőségeit sem aknázzák ki eléggé.

Mindennek több oka is lehet, de leginkább az alábbiakban keresendő:

- a piac ismeretének (pl. lehetséges vevők) hiánya
- a szükséges erőforrások (pl. kereskedő) hiánya
- a megfelelő marketing eszközök (pl. honlap) hiánya vagy nem megfelelő volta.

A legtöbb esetben az exporthoz szükséges ismeretek (mint pl. marketing, külkereskedelem ...) hiánya is megfigyelhető.

A program az e-learning tananyag, a felkészült előadók által tartott konzultációk, valamint a megfelelő tudással és tapasztalattal rendelkező mentor cégek segítségével szerintem megfelelő alapot tudott biztosítani a mentoráltak cégeknek ahhoz, hogy elkezdjék a külpiacokra való kilépés nehéz és fáradságos folyamatát.

Sokat segített nekik abban, hogy megismerjék saját magukat, tisztában legyenek valós képességeikkel, és jobban meg tudják határozni mely termékekkel/szolgáltatásokkal mely piaci szegmenseken tudnak a legnagyobb valószínűséggel sikert elérni.

Minden bizonnyal ráébredtette őket arra, hogy mely területeken kell leginkább fejleszteseket véghez vinni, a megfelelő erőforrásokat, kompetenciákat felépíteni ahhoz, hogy sikeresen tudjanak vevőket találni a kiszemelt export piacokon.

A mentor cégek, így a Videoton is igen sokat tudott hozzátenni a programhoz, jó és rossz tapasztalatok, best practice átadásával és case study-k bemutatásával.

A Videoton ezen felül még a program hivatalos elindítása előtt meglátogatta a mentoráltak cégeket – ahol lehetőség volt rá, a többi mentorálttal együtt –, hogy ezáltal is tapasztalatokat szerezhessenek egymástól a programban résztvevők, és hogy célirányosabban tudjon tanácsot, útmutatást adni az egyes vállalkozásoknak.

A program második felében pedig személyes konzultációt tartott minden olyan mentoráltaknak, aki erre igényt tartott. Ezekon a megbeszéléseken további testreszabott javaslatokat kaphattak a cégek.

A jövőre nézve mindenképp szeretném javasolni, hogy legyen folytatás!

Egyrészt lehetne egy újabb kört indítani, új cégek számára.

Másrészt pedig az első kör cégeinek mindenképp hasznos lenne, ha egy bizonyos idő elteltével (pl. fél év, egy év) lenne egy follow-up, amelyen közösen ki lehetne elemezni a tapasztalatokat, az eredményeket és/vagy a kudarccokat.

Ezekon a konzultációkon ismét lehetne tanácsokat, iránymutatást adni arra vonatkozóan, hogy mely irányba kellene változtatni, vagy csak finomhangolni a cégek export terveit, hogy nagyobb eséllyel érjenek el sikereket.

Továbbá jó lenne azt elérni, hogy a mentoráltak cégekből kialakuljon egy közösség, akik ismerik és támogatják egymást, információk, tapasztalatok, sőt akár a másik cég számára érdekesnek tűnő vevői kontaktok átadásával.

A Videoton a továbbiakban is örömmel támogatja az elkezdett programot a rendelkezésére álló eszközökkel, tapasztalataival, ismereteivel.

Beszállítói mentorcég – Tóth József, ügyvezető, Brunswick Bowling Kft.

A Kereskedelmi és Iparkamara szervezésében megvalósult „Vállalkozz tudatosan” mentorprogramban a Brunswick Bowling Magyarország Kft. azzal a céllal vett részt, hogy gyakorlati tapasztalatainak átadásával

segítse a programra mentoráltként jelentkező, jellemzően helyi kis cégeket. Az elméleti ismereteket neves szakemberektől hallhatták a résztvevők, amihez mi, mint mentorok a napi üzleti életből hozott példákkal, tanulságos esetekkel csatlakoztunk. Egész biztosan sikerült a tapasztalatok és a kapcsolatok megosztásával megnyitni olyan csatornákat és lehetőségeket, amelyek megkönnyíthetik a mostanában elég sok kihívással küzdő kis- és középvállalkozások fejlődését. Azon túl, hogy mi is tanultunk a program során, azt reméljük, hogy mentoráltjaink az érintett területekre (beszerzési stratégia, minőségbiztosítás, gyártásszervezés, vállalatirányítás, HR) vonatkozó tapasztalatainkat fel tudják használni a fejlesztési terveikhez. Úgy gondoljuk, hogy a következő lépésként elkészülő fejlesztési tervnek akkor van értelme, ha az szakmailag megalapozott, reális és a fejlődés iránti elkötelezettséget tükrözi. Amennyiben úgy ítélik meg, hogy ebben tudunk segíteni, rajtunk nem múlik.

MENTORÁLTAK

Beszállítói mentorált – Bakos Gábor, account manager, QSS Partner Kft.



A mi cégünk különleges elbírálásban részesült, hiszen nem gyártó tevékenységgel foglalkozunk, hanem ügyviteli tanácsadással és szoftverfejlesztéssel. Ennek ellenére csatlakozhattunk, amiért nagyon hálásak vagyunk, hiszen már az elején kiderült, hogy rengeteg hasznos ismeretet fogunk szerezni. Az elmúlt egy év során a tematikusan felépített találkozók alatt valóban számos használható információval gyarapodtunk. A személyes tanácsadások, az online feladatok és a programzáró terv készítése pedig bebiztosította, hogy folyamatosan és fokozatosan épüljön be a tudás. Reméljük, a jövőben folytatódik majd a sorozat, akár csak évente egy-egy alkalommal, ahol követhetnénk egymás haladását és a változásokat, hogy miket sikerült implementálni, milyen új kihívások jelentek meg.

Simon István a mentorunk, aki nemrégiben átadta a cég vezetését a fiának, ami különlegessége a kapcsolatunknak, mert mi is erre tartunk a QSS Partner Kft.-ben. Ez még odébb van, a beszélgetések során kevés időt fordítottunk erre, ezért a jövőben szeretnénk kapcsolatban maradni, és sok jó gyakorlatot szerezni tőlük.

Külpiaci mentorált – Gotthárd Imre, ügyvezető, GIGA 2003 Kft.



A program keretein belül számunkra új módszereket ismertünk meg, olyanokat amire nem gondoltunk eddig. Ezekkel a módszerekkel hatékonyan és könnyebben tudjuk bővíteni az exportunkat.

A program felépítése nagyon tetszett, sok kiscsoportos és egyéni konzultáció is volt. Ezeket teljesen cégünkre szabtuk a mentorunkkal, így olyan módszereket kaptunk, amik nem általánosak, hanem tudjuk őket a gyakorlatban alkalmazni.

A kapcsolatot szeretnénk fenntartani és bővíteni, hiszen nagyon sok jó dolgot tanulhatunk a nálunk sokkal tapasztaltabb partnereinktől.

Véleményünk szerint a program hasznos volt, más cégeknek is meg kell ismerniük ezt a lehetőséget. A program egy következő szintjében cégünk is szívesen részt vesz.

Beszállítói mentorált – Tóth Tamás, ügyvezető, Keramix Hungary Kft.



A program több területen is nagyon sok hozzáadással szolgált, melyek jótékony hatásait egyelőre még fel sem tudom mérni. Elsősorban kizökkentett a mindennapi teendők sokaságából, és arra késztetett, hogy egy kicsit távolabbról nézve figyeljem a működésünket. Mindehhez a tananyag eszközt is adott, amely segítségével pontosan kirajzolódott a fejlesztésre szoruló területek, amelyekhez a mentorok a konzultációk keretén belül konkrét segítséget, már máshol működő tapasztalatokat is megosztottak.

Közvetlen, azonnal érezhető hatásaként szeretném megjegyezni, hogy a program keretében több céggel sikerült megismerkedni, konkrét üzleti kapcsolatok, megrendelések, együttműködések jöttek létre.

Mentoráltként új, máshol már működő dolgokat megismerni nagyon hasznos és számomra kifejezetten izgalmas dolog. Úgyhogy személy szerint én nagyon élveztem a mentorált szerepet és örülök, hogy részt vehettem a programban.

Természetesen továbbra is kapcsolatban szeretnénk maradni a mentorcégünkkel, ez nem is lehet kérdés.

A program folytatásának lenne hozadéka, pláne úgy, ha az elhangzottak/tanultak valamilyen visszatesztelésre kerülnek, mert ezzel az újonnan tanult szemlélet a gyakorlatban még inkább megvalósulna.

Külpiaci mentorált – Viniczay Zsolt, K+F igazgató, Seacon Europe Kft.



„A Seacon Europe Kft. egyre nagyobb hangsúlyt fektet a nemzetközi együttműködésre. A K+F projektek mellett célul tűztük ki termékeink külpiacra vitelét, amelyhez a mentorprogram sok technikát és ismeretet adott. Mivel ezen a téren nem rendelkezünk tapasztalatokkal, nagyon hasznos volt a témában jártas szakemberekkel beszélni a kihívásokról és a lehetőségekről. Bízom benne, hogy a program járulékos eredményeként a mentorok és a mentoráltak kapcsolata hosszabb távon is megmarad.”

Mindenki kamarája

A Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara munkatársai üzletfejlesztési és külpiacra lépést támogató szolgáltatásokkal várják a vállalkozókat. Naprakész pályázati és innovációs tanácsadást, Széchenyi Kártya hitelügyintézt is kínálunk a gazdálkodók részére. Cikkünkben megismerheti az üzletfejlesztést érintő szolgáltatásainkat.

Buda Csilla, Enterprise Europe Network irodavezető, exportfejlesztési, külpiacra lépést támogató programokat ajánl a vállalkozóknak:



Az exportképes vállalkozásokat kiterjedt nemzetközi kapcsolataink segítségével, összekötjük más országokban működő magyar exportot segítő szakemberekkel, attasékkal, vállalkozásokkal. Mindez a cégek piacra lépését, a közvetlen kapcsolatfelvételt és az információszerzést támogatja. Képzésekkel, gyakorlati tanácsokkal is támogatjuk a vállalkozásokat a külpiacra lépésben. Például exportpiaci információk, nemzetközi együttműködési lehetőségek, relációs üzleti, gazdasági, kereskedelmi témájú tájékoztatók formájában. Az Enterprise Europe Net-

work közel 60 ország piaci információt kínál. Az üzleti partnerkereső rendezvényeinkre a világ minden tájáról érkeznek vállalkozások, új partnerek után kutatva. Partnerkereső adatbázisunkban a világ több tízezer ajánlatából található üzleti, technológiai és K+F profilokat.

Tóth Milán, innovációs és pályázati tanácsadó technológiai fejlesztéssel és innovációval kapcsolatos témákban várja a gazdálkodókat, és hozzá fordulhatnak, ha pályázati tanácsadásra van szükségük.



Pontos képet kaphat vállalkozása innovációs szintjéről, az esetlegesen fejlesztésre szoruló területekről. Jelenleg két nemzetközileg elismert módszertan (IMP3rove, Innovation Health Check) szerinti felmérést kínálunk az érdeklődő vállalkozásoknak.

Az innováció elengedhetetlen az üzleti növekedéshez. Új termékek és eljárások, vagy üzleti modellek bevezetése olyan piaci előnyökhöz juttatják a vállalkozásokat, amelyek az árbevételt és a hatékonyságot is növelik. Innovációs felmérést készítünk vállalkozásának, amellyel megállapítjuk az

esetlegesen fejlesztésre szoruló területeket.

Pályázatfigyelő szolgáltatásunkkal - fejlesztési elképzeléseikhez és tevékenységi körükhöz illeszkedve - információt adunk az aktuális vállalkozói pályázati felhívásokról, az elérhető lehetőségekről.

Kálmán Judit, hitelmenedzser, Széchenyi Kártya ügyintéző várja a vállalkozókat az elérhető hitelekkel, a Széchenyi Kártya Hiteltermékekkel kapcsolatban.



Sokakat érintő probléma, hogy a vállalkozás átmeneti likviditási nehézségei milyen hiteleszközökkel oldhatók meg. Elsősorban egyéni tanácsadással segítjük a hozzánk forduló vállalkozásokat, majd a hitelcéljuknak leginkább megfelelő konstrukció kiválasztását követően a Széchenyi Kártya Program termékeinek hitelügyintézésében állunk rendelkezésre. Az egyéb hiteleszközökről, pályázatokról tájékoztató rendezvények keretében is adunk információt. Segítjük a vállalkozások felkészülését a közeljövőben megjelenő pályázatokra, és tájékoztatókat szervezünk az elérhető, vagy hamarosan megjelenő pályázatokról.

Új Széchenyi Kártya konstrukciók!

A KAVOSZ Zrt. által koordinált Széchenyi Kártya Program keretében július 1-jével újraindítási konstrukciók lesznek elérhetőek a kis- és középvállalkozások számára, amelyek folyószámlahitelként, beruházási és forgóeszköz célokra is igénybe vehetőek lesznek. Július 1-jével elindul a SZÉCHENYI KÁRTYA ÚJRAINDÍTÁSI HITELPROGRAM, újralibrált formában.

A Széchenyi Kártya GO program keretében az alábbi hitelek lesznek elérhetőek (július 1-től):

- Széchenyi Folyószámlahitel GO! 100 millióig, 2 éves futamidővel, 0,1%-os fix kamattal,

- Széchenyi Beruházási Hitel GO! és Agrár Széchenyi Beruházási Hitel GO! 1 milliárd forintig, kamata 0,5% lesz a teljes, 10 éves futamidőre, a hitelcélokba belekerül minden, amit a Gazdaságvédelmi Akcióterv részeként eddig mások csináltak, az ingatlanvásárlásoktól az akvizíciókig,

- Széchenyi Likviditási Hitel GO! 250 millióig, 3 éves futamidővel, szabadon felhasználható forgóeszközhitel (akár hitelkiváltásra),

- Széchenyi Turisztikai Kártya GO! 250 millióig, maximum 3 éves futamidővel, 0% nettó kamattal.

Szeptember 1-jétől induló új konstrukciók:

- Széchenyi Lízing Program, 0,5%-os fix kamattal

- Széchenyi Önerőkiegészítő Hitel Igényelhető a Gazdaság Házában! Bővebben: fmkik.hu

Kiírták az eszközbeszerzési pályázatot

A Széchenyi Terv Plusz keretében megjelent „A mikro-, kis- és középvállalkozások modern üzleti és termelési kihívásokhoz való alkalmazkodását segítő fejlesztések támogatása” című (GINOP PLUSZ-1.2.1-21 kódszámú) felhívás. A korábban eszközbeszerzési pályázatként emlegetett program mikro- kis- és középvállalkozásoknak szól, továbbra is fontos kitétel a legalább 3 fős alkalmazotti létszám. Az első szakasz beadási határideje 2021. július 12-19-ig tart. Jó hír, hogy a tervezetben szereplő 90% helyett, 100 % előleget lehet igényelni. Szintén jó hír, hogy a középvállalkozások is megkapják a mikro- és kisvállalkozásoknak járó támogatást, ez Fejér megyében maximálisan 55% lehet.

A támogatásra rendelkezésre álló tervezett keretösszeg 200 milliárd forint.

A támogatási kérelmek benyújtása 2021. július 12-től 2022. január 17-ig lehetséges az alábbi ütemezés szerint:

1. benyújtási szakasz: 2021. július 12. – 2021. július 19.

2. benyújtási szakasz: 2021. október 11. – 2021. október 18.

3. benyújtási szakasz: 2022. január 10. – 2022. január 17.

Az eszközbeszerzésen és technológia fejlesztésen kívül vannak kötelezően választandó elemek is a pályázatban. Ezek között található a szervezetfejlesztési tanácsadás és képzés, melyekért továbbra is plusz 10 pontot lehet elszámolni a pályázatok értékelésekor. Ezen szolgáltatásokat minősített tanácsadó cégtől kell igénybe venni.

A támogatási kérelem beküldése során a nyilatkozatot minősített tanúsítványon alapuló fokozott biztonságú elektronikus aláírással, vagy azonosításra visszavezetett dokumentumhitelesítés (AVDH) szolgáltatással kell hitelesíteni.

Ha Ön nem rendelkezik hiteles elektronikus aláírással, akkor szüksége lesz elektronikus azonosítóra (pl. ügyfélkapus azonosítóra). Ha nincs még ügyfélkapus azonosítója, kérjük, kezdeményezze az azonosító létrehozását.

További részletek: fmkik.hu

Innovációs pályázat – megjelent a Horizon Europe EIC Accelerator pályázat

A rendelkezésre álló teljes pályázati keretösszeg 100 millió forint, az igényelhető visszanem térítendő támogatás összege 4 millió Ft.

A felhívásra a Magyarországon székhellyel, vagy az Európai Gazdasági Térség területén székhellyel és magyarországi fiókteleppel rendelkező, kettős könyvvitelt vezető, a KATA hatálya alá nem tartozó jogi személyek nyújthatnak be önállóan támogatási kérelmet.

A pályázat beadási határideje 2021. október 1.

A pályázati felhívás célja a magyar gazdaság innovációjának ösztönzése, a gazdaság és a társadalmi élet területein hasznosuló kutatás-fejlesztés erősítése, és a hazai és külföldi kutatási eredmények hasznosításának elősegítése, ezáltal az EU Horizont Európa programjának Európai Innovációs Tanács ke-

retében meghirdetett Accelerator (korábban KKV fejlesztési eszköz néven ismert) pályázat kidolgozásához szükséges, üzleti tervet is tartalmazó megvalósíthatósági tanulmány elkészítésének támogatása. Bővebb információ kamaránk honlapján: fmkik.hu és a www.nkfh.gov.hu oldalon található.



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

A 7-es asztal

Jelen a jövőben

A fiatal vállalkozók „törzsasztalának” rovatában jelentkeznek:



Bezák Péter
ügyvezető
Braun Kft.



A jövőről, Hérakleitosz gondolata jut eszembe: „Az egyetlen állandó a változás maga.” Az „állandót” erősen a bőrünkön érezzük: alig van stabil pont, ami nem változik. Az építőiparban fogy a munkaerő, nőnek az árak. Hullámszik a kereslet, az anyagellátás folyamatossága van, ahol akadozik. Ezek a változások tolhatják a határidőt, ronthatják a minőséget.

Alkalmazkodunk, gyorsan reagálunk a változásokra. Az ellátási akadózást igyekszünk készletezéssel kompenzálni, illetve folyamatosan tájékoztatni a Vevőinket a változásokról. De ez a jelen.

A jövő egy izgalmas kérdés. Vajon mi alakul majd ki a nyersanyag hiányból, szakember hiányból, hogyan alakítja az iparágunkat az automatizálás, robotizálás, az információs társadalom? Nem tudom megmondani. Az biztos, hogy az építőipari értéklánc, melynek során nyersanyagokból épületek, építmények, otthonok, készülnek, jelentősen át fog alakulni.

Mégis mit teszünk, mit tehetünk? Nem tehetek mást, mint hogy támaszkodjam két további „állandó”-ra: az értékekre és

a hitre. Mert számomra nem csak a változás az állandó.

Az alapítóinktól, Braunné Magditól, és Braun Nándortól megkaptuk az értékeket, amelyek mellett mi is kiállunk, amelyek irányítják a döntéseinket, bár-hogy változik is a világ. Számunkra az egyenesség, tisztesség, tisztelet, becsület, kemény munka, mások szolgálata az alap, amire építkezünk.

Vallom azt az arisztotelészi gondolatot, hogy minden közösség – beleértve a gazdasági közösségeket is – a közjó megvalósítására alakult.

Hiszek a szuper csapatunkban, és hiszem, hogy ha azért dolgozunk, hogy segítsük egymást, a gyártók, beszállítók munkáját, a kivitelező partnereinket, az otthonaik felújító, építő Vevőinket a fenti értékek mentén, bár-hogy is változik a világ, ott is megtaláljuk a helyünket, igénybe vesszük a Vevők a segítségünket, ezáltal továbbra is sikeresek leszünk.

Hiszem, hogy a falra hányt borsó egyszer csak kikel, azaz példánkat látva gyermekeink is ezt az utat választják, amikor majd átadjuk a 3. generációnak a vállalkozást.

Szolgáltatás

Nyilvántartásba vétel, regisztráció:
06 (22) 510-310,
ugyfelszolgalat@fmkik.hu,
fmkik.hu

Vállalkozói hiteltanácsadás, Széchenyi Kártya ügyintézés
Kálmán Judit
06 (22) 510-310,
tanacsadas@fmkik.hu

Szakképzés, Pályaorientáció
06 (22) 510-310,
fmkik@fmkik.hu
szakkepzes@fmkik.hu,
palyaorientacio@fmkik.hu

Iparjogvédelmi tanácsadás
Buda Csilla:
06 (22) 510-316,
csilla.buda@fmkik.hu

Külkereskedelmi okmányhitelesítés
Buda Csilla
06 (22) 510-316,
csilla.buda@fmkik.hu

Erdőszné Sz. Zsuzsa
06 (22) 510-314,
zsuzsa.erdos@fmkik.hu

Békeltető Testület
Szabó Brigitta
06 (22) 510-310
bekeltetes@fmkik.hu

Építőipari tanácsadás
Teljesítésigazolási Szakértői Szerv.
Építőipari tervezési, építési és kivitelezési szerződések teljesítéséből fakadó vitarendezés

Bata Balázs
06 (22) 510-337,
balazs.bata@fmkik.hu
www.tszsz.hu

Hiánygazdaság a munkaerőpiacon

Korábbi lapszámunkban beszámoltunk a jelenleg zajló szakképzési változásról. Mostani cikkünkben az érintettek számára kívánunk tényszerű adatokkal szolgálni, hogy a gazdaság számára fontos szakmákból mennyien kerülnek ki a munkaerőpiacra. A téma aktualitását a munkaerőpiacon kialakult hiánygazdaság adja.

Vegyes a munkaerőpiaci helyzet, mert amíg a járvány által érintett szektorokban jelentős a munkaerő többlet, addig néhány iparágban már megjelent a munkaerőhiány. Ez jellemző Fejér megyére és a tágabb régióra is, például a feldolgozóiparban, építőiparban.

Megkerestük a megyében működő két szakképzési centrumot, adatokat kértünk arra vonatkozóan, hogy 2021-ben mennyien és milyen szakmákban végeznek a hozzájuk tartozó intézményekben.

A Székesfehérvári Szakképzési Centrum kancellárja Kulcsár Szilvia elmondta, hogy a centrumhoz tartozó 11 technikumban, illetve szakképző iskolában az idei tanév végén 57 szakmában közel 1100 fő végez. Nappali tagozaton több mint 750-en, a felnőttképzésben pedig több mint 340-en fejezték be tanulmányaikat.

A Dunaújvárosi Szakképzési Centrum részéről Pocsainé Varga Veronika főigazgató arról tájékoztatta lapunkat, hogy 41 szakmában 635 fő végzett szakképző iskolában és technikumban, közülük nappali tagozatról 410 fő, felnőttképzésből pe-



Fejér megyében több, mint 1700 végzős szakmunkás és technikus erősítheti a munkaerőpiacot

dig 225 fő léphet ki a munkaerőpiacra.

Fejér megyében több, mint 1700 fő szakmunkás és technikus erősítheti a munkaerőpiacot.

Megvizsgálva néhány főbb ágazatot, megállapítható, hogy a turizmus, vendéglátás és kereskedelem területén mintegy 350 fő, a gépészeti ágazatban közel 200 fő, az elektronika és elektrotechnika ágazatban pedig több, mint 130 fő kerül ki a munkaerőpiacra.

Fejér megye esetében lényegesen kevesebb munkaerő állhat rendelkezésre, mint amennyi új szakemberre a gazdaságnak igénye lenne.

Az építőipar is szakemberhiánnyal küzd. 2021-ben 20 fő kőműves végzett. Hiány mutatkozhat a festő, mázó, tapétázó szakmákban,

11 fő kerül ki idén a munkaerőpiacra, a rendelkezésre álló adatok szerint 7 fő a végzős ács.

A két szakképzési centrum intézményeiben mindösszesen 37 fő központifűtés- és gázhálózat rendszerszerelő, 34 fő épületgépész technikus és 29 fő asztalos végzettségű állhat a gazdaság rendelkezésére.

A megyében 52 fő informatikai rendszerüzemeltető és 32 fő szoftverfejlesztő fejezte be tanulmányait. Mindösszesen 51 fő villanszerelő, 22 fő elektronikai technikus és 60 fő CAD-CAM informatikus végzettségű erősítheti a megye, illetve a térség munkaerőpiacát.

A szakképzési centrumok által megadott adatokat részletesen – szakmákra bontva – közzétesszük honlapunkon: fmkik.hu.

VIRTUÁLIS PROGRAMAJÁNLÓ

Minden héten üzlet – Ismerje meg Albánia, Koszovó, Törökország gazdaságát – 2021. június 17. (csütörtök) 10,00 óra
Célpiazi információk, gyakorlati tanácsok, piaci lehetőségek.

BIREG, BREXIT, EKAER és környezetvédelmi témakör – 2021. június 22. (kedd) 10,00 óra
Gyakorlatorientált online program szakértőkkel, gyakorlati tanácsokkal.

Minden héten üzlet – Ismerje meg Portugália gazdaságát! 2021. június 24. (csütörtök) 10,00 óra
Fókuszban az üzleti lehetőségek és az exportfejlesztés. Kitekintés a portugál nyelvű országok piacaira.

Adatbiztonság, adatvédelem, elektronikus aláírás – 2021. június 29. (kedd) 13,00 óra
Modern Vállalkozások Programja – Vállalkozz digitálisan!

Részvételi feltételek, további részletek és jelentkezés: fmkik.hu

Szakképzési és felnőttképzési hitel igényelhető

A Diákhitel Központnál már elérhetők a képzési hitelek, a szak- vagy felnőttképzésben tanuló, 18-55 év közöttiek számára.

A „Képzési Hitel 1” szabad felhasználású, havi összege 15 ezer forinttól 150 ezer forintig terjedhet. A „Képzési Hitel 2” segítségével pedig

az önköltséges képzések díját lehet fizetni, a pénzt ebben az esetben nem a tanuló, hanem az oktatási intézmény kapja.

Mindkét hitel abban az esetben vehető fel, ha a képzés legalább 3 hónapig tart, és mindkettő törleszhető akár 10 éven keresztül is. További információ a www.diakhitel.hu honlapon érhető el.

Szakképzési Percek sorozat, szakképzési fórumok

A duális képzés szereplőit folyamatosan tájékoztatja kamaránk a szakképzés változásairól.

A megújult képzési rendszerben új dokumentumok, megnevezések kerültek bevezetésre. A Szakképzési Percek sorozat egyik hanganyagában erről adunk rövid ismeretést a kamara honlapján.

A gazdálkodó szervezetek tevékenységét online fórumokkal is támogatjuk: a duális képzési programról és a

szakirányú oktatás finanszírozásáról tartunk tájékoztatókat. A júniusi programokat szeptemberben újabb ágazati fórumok követik.

„Szakképzési munkaszerződés az új DUÁLIS rendszerben” címmel tart szakmai napot a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara, 2021. június 29-én, jelenlegi vagy leendő duális képzőhelyek számára. A részvétel térítésmentes, de előzetes regisztrációhoz kötött. Bővebb információ: fmkik.hu.

„Alkosson, értéket teremtsen a saját örömére”

A GRUNDFOS Magyarország Gyártó Kft. 2000-ben kezdte meg működését Tata-bányán és 2007 óta van jelen Székesfehérváron. A diákok már a kezdetektől jelen vannak a vállalat életében, 2015 óta együttműködési megállapodással és tanulószerveződéssel foglalkoztatnak tanulókat a duális szakképzésben. Kelemen Tamásné, a cég dual education trainere osztja meg tapasztalatait a duális képzés kapcsán.

– A tanulói létszám azóta folyamatosan nő, a tanulószerveződések száma 2015-ben 10 fő volt, a 2020-2021-es tanévet 60 diákkal kezdtük. Nyaranta együttműködési megállapodással 50-60 tanulóval tudjuk biztosítani a szakmai gyakorlatot gyári körülmények között. A képzés magas színvonalának biztosításához a tatabányai telephelyünkön 2019 februárjában avattuk fel a tanműhelyünket, amelyet a fehérvári tanulók is használhatnak. – mondta Kelemen Tamásné, dual education trainer.



Kelemen Tamásné, a Grundfos Kft. duális képzési tanácsadója, diákok gyűrijében

Kiemelte, több gépész szakmában biztosítanak képzést a tanulóknak: a gépi forgácsoló, szerszámkészítő, ipari gépész és gépgyártástechnológiai technikus szakmák vannak a legnagyobb létszámú képviselve. Kisebb létszámú más ágazatok is előfordulnak: mechatronikai technikus és elektronikai technikus, valamint villanszerelő tanulók is voltak már. A logisztikai és szállítmányozási ügyintéző szakma tanulói mindkét telep-

helyükön a raktár és a kiszállítás munkájában segítenek.

A gyakorlati oktatásról szerzett tapasztalatok kapcsán Kelemen Tamásné elmondta, fantasztikus az érzés, amikor egy érdeklődő tanulót sikerül megtanítani az alapokon túl valami extra tudásra, és látni, hogy ez újabb tudásvágyat ébresztett benne. Ám azt gondolom, hogy nagyobb teljesítményként kell értékelni azt, amikor egy világtól elforduló, érdektelen tanulóval sikerül

elhitetni, hogy az általa tanult szakma alkalmas arra, hogy alkotson, értéket teremtsen a saját örömére, és kellemes megélhetést biztosít neki egész életében. Majd amikor ez a tanuló munkavállalóként belép a céghez és évek múlva is „tanárnőnek” szólít, akkor megérte.

És hogy Kelemen Tamásné kinek ajánlja a náluk oktatott szakmákat? Honlapunkon választ kaphat a kérdésre! fmkik.hu

[facebook.com/palyavalasztasfejer](https://www.facebook.com/palyavalasztasfejer)

<http://www.fmkik.hu>

A FEJÉR MEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA LAPJA

GAZDASÁGI
kalauz

Kiadja: Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara

Cím: Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara
– Gazdaság Háza

8000 Székesfehérvár, Hosszúsétatér 4–6.
Telefon: + 36 22 510-310

Internet: www.fmkik.hu, e-mail: fmkik@fmkik.hu

Felelős kiadó: Radetzky Jenő, Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke

Szerkeszti: a szerkesztőbizottság
Radetzky Jenő, a szerkesztőbizottság elnöke és
Belegrai Péter, Macher Judit, Puska József,
Sipos Éva, Szabó Zsuzsanna, Vathy Szonja

Szerkesztő: Vathy Szonja
Felelős Szerkesztő: Sipos Éva

Nyomtatás: Extra Média Nyomda Kft.
8000 Székesfehérvár, Fecskepart 4054/1
ISSN 2560-242X