



Infláció, válságkezelés, jövőtervezés

Hogyan látják a begyűrűző infláció hatásait a vállalkozások – vállalkozói vélemények a témáról.

2-3. oldal



Villamosenergia-beszerzés a vállalkozásoknak

Év végéig a villamosenergia-beszerzés a vállalkozások kiemelt feladata – tanácsok Tóth Tamás energetikai specialistától.

3. oldal



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

Nemzetközi fórum

Magyar-osztrák-szerb üzleti fórum Szabadkán, a Városházán 2022. december 8-án. Üzleti kapcsolatépítés, gazdasági információk.

4. oldal

Radetzky Jenő



Egyensúly és növekedés

A vállalkozást érintő döntéseket megalapozó gazdasági folyamatok megértését igénylők számára ajánlom Matolcsy György „Egyensúly és növekedés” könyvét.

Egyensúly vagy növekedés? Külön-külön, vagy lehet-e egyszerre? Igaz ez a makrogazdasági folyamatokra, de vonatkozik a vállalati döntésekre is. Régi igazság, hogy egy kontroll nélküli, gyors vállalati növekedés komoly veszélyeket rejt. Mint ahogy az is, ahogy a fejlesztéseket és a növekedést mellőző, lassító vállalkozói viselkedés lemaradást, a versenyképesség elvesztését eredményezheti. A jelenlegi gazdasági helyzet - külső és belső okok miatt - egyaránt mérlegelést, döntést

kíván állami és vállalkozói környezetben. Az állami költségvetési egyensúly fenntartása (szükség esetén helyreállítása) és a tartós növekedés folytatása ugyanolyan feladat, mint a vállalatok fizetőképességének, likviditásának megőrzése, az innovációhoz szükséges szellemi és anyagi források biztosítása. Imponáló és sokak számára példamutató, ahogy vállalkozóink a külső piaci körülményeket és az infláció hatását értékelik, kezelik és tervezik a jövőt. Rajtuk nem fog múlni, hogy az egyensúly létrejőjön és a növekedés fennmaradjon.

Post Scriptum: Matolcsy György „Egyensúly és növekedés” könyve a kamara könyvtárban megtalálható és kölcsönözhető.

kalauz

GAZDASÁGI

A FEJÉR MEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA GAZDASÁGI LAPJA

2022. november 16., SZERDA – www.fmkik.hu

NYILATKOZAT

NYILATKOZAT

Alulírott, székesfehérvári székhellyel és telephellyel rendelkező vállalkozások és képviselői elkötelezték Székesfehérvár folyamatos fejlesztésében, kulturális és sport életének támogatásában. Ezt bizonyítja, hogy a 2011-2022. időszakban 179.260.759 ezer forint (parázsi adóval és 19.139.832 ezer forint építményadóval és ezt meghaladó mértékben egyéni mecenatúrával, támogatásokkal támogatták a fenti célokat.

Annak érdekében, hogy ennek a célnak továbbra is meg tudjanak felelni, szükséges a vállalkozások működőképességének megőrzése, a meglévő munkahelyeknek a megtartása. A külső és belső környezeti-gazdasági viszonyok miatt jelen helyzetben az energiamegtermelés, globális anyag- és munkaerőhiány, és az ezekből következő infláció, valamint árfolyamgyengülés súlyos terhei miatt nem tartják elfogadhatónak a fenti okokkal nem összefüggő költségek, ezen belül az építményadó növelését.

Ezért arra kéri Székesfehérvár Város Önkormányzatát, hogy a már határozattal elfogadott építményadó növelési szándék mértékét 2023. év vonatkozásában „nulla” százalékban állapítsák meg.

Székesfehérvár, 2022. október 20. Gazdaság Háza

VOSZ képviselője Kovács Tibor

FMGYSZ képviselője Förfécz Imre

FMKIK képviselője Radetzky Jenő

VOSZ képviselője Kovács Tibor

FMGYSZ képviselője Förfécz Imre

FMKIK képviselője Radetzky Jenő

Alulírott, székesfehérvári székhellyel és telephellyel rendelkező vállalkozások és képviselői elkötelezték Székesfehérvár folyamatos fejlesztésében, kulturális és sport életének támogatásában. Ezt bizonyítja, hogy a 2011-2022. időszakban 179.260.759 ezer forint (parázsi adóval és 19.139.832 ezer forint építményadóval és ezt meghaladó mértékben egyéni mecenatúrával, támogatásokkal támogatták a fenti célokat.

Annak érdekében, hogy ennek a célnak továbbra is meg tudjanak felelni, szükséges a vállalkozások működőképességének megőrzése, a meglévő munkahelyeknek a megtartása. A külső és belső környezeti-gazdasági viszonyok miatt jelen helyzetben

az energiaáremelés, globális anyag- és munkaerőhiány, és az ezekből következő infláció, valamint árfolyamgyengülés súlyos terhei miatt nem tartják elfogadhatónak a fenti okokkal nem összefüggő költségek, ezen belül az építményadó növelését.

Ezért arra kéri Székesfehérvár Város Önkormányzatát, hogy a már határozattal elfogadott építményadó növelési szándék mértékét 2023. év vonatkozásában „nulla” százalékban állapítsák meg.

Székesfehérvár, 2022. október 20. Gazdaság Háza

Aláírók: Kovács Tibor (VOSZ képviselője), Förfécz Imre (FMGYSZ képviselője), Radetzky Jenő (FMKIK képviselője) és székesfehérvári vállalkozók.

<http://www.fmkik.hu>
[facebook.com/kamarafejer](https://www.facebook.com/kamarafejer)

A FEJÉR MEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA LAPJA

Küldöttgyűlés Mesteravatás

A Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara novemberben két jelentős gazdasági eseményt szervez.

► Küldöttgyűlés

November 24-én csütörtökön 14 órakor gazdasági fórummal egybekötött küldöttgyűlést tart a Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara a Gazdaság Háza Európa Klubjában. A kamara elnöksége a küldötteken kívül meghívta térségünk meghatározó vállalkozásainak képviselőit is, valamint generációváltó cégek fiatal cégvezetőit is. Napjainkban a gazdaság szereplői számára kulcskérdés a válság kezelése és a jövőtervezés. A Gazdasági Kalauz következő oldalain cégvezetők szólanak meg az előttük álló kihívásokkal kapcsolatban. A programon a meghívottak aktuális gazdaságpolitikai kérdésekről hallhatnak tájékoztatást. A program díszvendége: Marczinkó Zoltán gazdasági elemző és kiemelt támogatási prog-

ramokért felelős helyettes államtitkár, Pénzügyminisztérium.

Az esemény nem sajtónyilvános.

► Mesteravatás

2022. november 29-én a Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara díszünnepség keretében mestereket avat, és a gróf Zichy Jenő Szaképzés Díj adományozására kerül sor. A rendezvényen közreműködő díszvendégek: dr. Simon László főispán, Fejér Megyei Kormányhivatal, valamint Spányi Antal megyés püspök. 32 fő sikeresen mestervizsgázott szakember tesz esküt, akik a jövőben autószerelő, karosszérialakatos és villanyszerelő szakmákban, a szakmájukat szerető és azt profi szinten művelő mesterként folytatják munkájukat. Közülük 29 fő a duális szakképzés meghatározó szereplője, így a jövő generációjának is átadják majd tudásukat.

Az esemény sajtónyilvános.

Energia panaszügyek kezelése

Az energiaszolgáltatással, rezsi-csökkentéssel kapcsolatos jogszabályváltozások, díjszabás miatt a panaszbejelentések növekvő tendenciát mutatnak. A lakossági ügyek kezeléséről a Fejér Megyei Békéltető Testület elnökét kérdeztük.

Az energiaügyekkel kapcsolatosan a Fejér Megyei Békéltető Testülethez már érkeztek lakossági panaszbejelentések. Fontosnak tartom megemlíteni, hogy a probléma jellegétől függően más-más szervezethez kell fordulni - hangsúlyozta dr. Vári Kovács József ügyvéd, a Fejér Megyei Békéltető Testület elnöke.

Elsődlegesen azt javasoljuk, hogy a szolgáltató ügyfélszolgálatát keressék meg, s amennyiben nem elégedettek a panaszügy kezelésével, a megtett intézkedéssel nem

értenek egyet, békéltető testülethez fordulhatnak, illetve jogorvoslattal élhetnek a fogyasztók.

Ha az elszámolással, számlázással, ki- és visszakapcsolással, méréssel kapcsolatosan merül fel lakossági panasz, akkor a lakóhely szerint illetékes kormányhivatalhoz, esetünkben a Fejér Megyei Kormányhivatalhoz lehet fordulni. A Magyar Energetikai és Közmű-szabályozási Hivattal lehet felvenni a kapcsolatot a hálózati csatlakozással, hozzáféréssel, rendelkezésre állással kapcsolatos panaszok esetén, továbbá szerződés nélküli vételezés, szabálytalan vételezés vagy ezek jogkövetkezményeivel kapcsolatos ügyekben.

Természetesen a békéltető testületek is rendelkezésre állnak, díjmentes vitarendezési lehetőséggel: ha a fogyasztó



dr. Vári Kovács József, Fejér Megyei Békéltető testület elnöke

nem elégedett az igénybe vett szolgáltatás minőségével és jogosnak vélt kifogását a termék vagy szolgáltatás értéksítője elutasította, fordulhat a békéltető testülethez. A Fejér megyei lakosok (vagy Fejér megyei tartózkodási hellyel rendelkezők) panaszbejelentéseiket a Fejér Megyei

Kereskedelmi és Iparkamara mellett működő Fejér Megyei Békéltető Testületnél tehetik meg (8000 Székesfehérvár, Hosszúsétátér 4-6., Gazdaság Háza.) személyesen, vagy online ill. telefonon.

További információ: www.fmkik.hu, www.bekeltetesfejer.hu

Energetikai tanácsadás

A Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara Enterprise Europe Network irodája energetikai tanácsadással áll a kis- és középvállalkozások (KKV-k) rendelkezésére.

A tanácsadási szolgáltatás külső szakértők bevonásával kerül megvalósításra, különböző energetikai témakörű szakmai rendezvényekhez kapcsolódóan. A vállalkozások az energetikai tárgyú kérdéseiket ezen

programokat megelőzően, elektronikus úton tehetik fel.

A közeljövőben tájékoztató kiadványokkal és online tanácsadási lehetőségekkel várjuk a hozzánk forduló vállalkozásokat.

Keresse irodánkat bizalommal az een@fmkik.hu címen!

A témával kapcsolatban érdemes nyomon követni a www.fmkik.hu honlapot is!

INFLÁCIÓ – VÁLSÁGKEZELÉS – JÖVŐTERVEZÉS

Fiers András, ügyvezető
Fiers Mechanika Kft.



Közgazdász szakemberek számára is nehezen követhető folyamatok zajlanak a gazdaságban, aminek negatív gazdaságföldrajzi hatása régióinkban is egyre inkább kirajzolódik. A helyzetre teljeskörűen felkészülni még a nemzetközi óriásvállalatok sem tudnak, nem beszélve a hozzánk hasonló KKV-król.

A közel 50 fős vállalatunknál azonnal tapasztaltuk az alapanyagár-emelkedés hatását, amit igyekszünk a megrendelőink felé számokkal alátámasztva kommunikálni és árainkban részben érvényesíteni. 2022 tavasszal még bízunk abban, hogy az év végére a helyzet konszolidálódik, de követve a nagyvilág eseményeit, a magas inflációra hosszútávon számíthatunk.

Amit tenni tudunk, hogy még az eddigieknél is nagyobb hangsúllyal fogjuk a jövőben a kiadási oldalt felügyelni. Az általunk gyártott termékekhez tartozó költségeket megbízásunként aktualizáljuk, beleértve az olyan technológiai költségeket is, amit korábban csak évenként vizsgáltunk.

Az alapfilozófiánk, hogy szakmánkban legmodernebb megmunkáló berendezésekkel, ezzel együtt a legfejlettebb gyártástechnológiával rendelkezünk. Olyan technológiával és szoftverekkel, amelyek alkalmasak az üzemi hatékonyság növelésére.

A közelmúltban megvásárolt eszközeink és a 2022-ben megkezdett beruházásaink felbátorítanak minket, és reményeim szerint segíteni is fogják a nagy hozzáadott értékű munkák elvállalását. Tehát kulcskérdésnek tekintjük, hogy olyan munkákért szálljunk a jövőben is versenybe, amelyeknek a műszaki színvonala magas. Ez is segíthet a nehezebb időszakokban. A nagy hozzáadott értékű feladatoknál arányaiban kevesebb az anyagköltség, illetve az igazán bonyolult, nagy precizitást igénylő, vagy fizikai méreteiben szélsőséges feladatokért kevesebben állnak sorban, ami pozíciókat javíthatja.

Egyelőre az energiaválság enyhítésére szolgáló állami támogatást nem tudunk igénybe venni, viszont néhány hete egy nagy értékű hazai forrásból finanszírozott eszköztámogatást elnyertünk, és megrendeltük eddigi cég-történetünk legnagyobb értékű megmunkáló központját, ami jövő év novemberében érkezik meg Szabadbattyánba.

Gotthárd Imre, ügyvezető
GIGA 2003 Kft.



Az infláció okozta hatásokváltottunkat is nagy mértékben érintették, minden beszállítónk áremelésre kényszerült. Ez növeli a költségeinket. A dolgozóink megtartása érdekében a munkabéreket is emelnünk szükséges. Folyamatosan tárgyalunk vevőinkkel áremelésekkel kapcsolatban, de sajnos az infláció emelkedése olyan mértékben gyorsult fel, hogy egy ártárgyalást még le sem zártunk, már újabbat kell kezdeményeznünk, mert áraink nem tartalmaznak tartalékot. A jelenlegi nehéz gazdasági helyzet mindenkit érint, nehéz mind egyéni, családi, céges és állami szinten is.

Megoldás lehet a folyamatos technológiai fejlesztés, az automatizálás, ezekkel mérsékelve az infláció hatásait. Amennyire lehetőségeink engedik, áthárítjuk a többiek költségét a vevőinkre. Sajnos az uniós támogatások hiánya nehezíti a vállalkozások helyzetét.

Igyekszünk a lehető legtöbb támogatást kihasználni, folyamatosan figyeljük az újabb és újabb lehetőségeket, és amint alkalmunk nyílik rá, meg is pályázunk.

Győri Imre, ügyvezető
Magyarmet Finomöntöde Kft.



Az infláció a teljes gazdaságot érinti, megkeseríti a vállalatok, és nem utolsósorban a munkavállalók mindennapjait. Év elején az alapanyagárak növekedése, a szállítási lassulása, majd a második félévtől az energiaár-emelés sújtja a cégeket. De ki tudtuk küszöbölni a hirtelen felmerült akadályokat és kiváló első félévet zártunk. Keresleti piac alakult ki a kínálati helyett, sok európai, elsősorban német cég helyezte vissza

beszerzéseit a Távolkeletről Európába, így Magyarországra. Sajnos az energiakereskedők július elseje után olyan szerződéses és fizetési feltételekbe kényszerítették a vállalatokat, amelyek valós likviditási problémát okoztak, - akár jól prosperáló cégek esetében is - a szolgáltatásról történő leköttetéssel, a gázorák leszerelésével fenyegetőzve. A kormány KKV-knak kiírt energiatámogatási programja sajnos megkésve érkezett, sok cég kényszerült bezárásra, vagy jelentett már csődöt. Az energiaintenzív vállalatok közül nagyon kevesen tudtak talpon maradni. Elkéserítő, hogy milyen szinten maradtak magukra a cégek ebben a kiszolgáltatott helyzetben. A Magyarmet is beadta támogatási kérelmét, de a decemberi kifizetés rendkívül messze van, miközben párhuzamosan a bankokkal is meg kell vívunk a csatákat.

A likviditást biztosítani kiemelt feladat a jelen helyzetben. A cash flow szemlélet fenntartása fontos, ami csak úgy lehetséges, ha a működési hatékonyságot javítjuk. Sajnos nem lehetséges az áremelésnek ellenállni, hiszen a termeléshez elengedhetetlen az anyagbeszerzéseink folyamatos biztosítása. Meg kell találnunk a megfelelő módot a kompenzálásra, nyilvánvalóan megpróbáljuk ezen a ponton is a költségnövekedések hatásait ellensúlyozni, ami nem kizárólag a vevőink felé történő átterhelést jelenti, hanem elsősorban hatékonyságnövelést.

Vállalati szinten minden területet érint az árak emelkedése: az üzemeltetést, a gyártást, a tervezett fejlesztéseket, a beszerzést, a szállítást. De a munkavállalóinkat és családjaikat is rendkívüli módon sújtja a fogyasztói árak emelkedése. Egyik legfontosabb stratégiai célunk a munkaerő megtartása. A Magyarmet két lépcsőben fejlesztett bért 2022-ben, először év elején, majd júliusban. A júliusi béremeléskor külön figyeltünk az alacsonyabb bérű munkavállalóinkra, az ő esetükben további emelést adtunk. Folyamatosan gondolkodunk további lehetőségeken is, illetve bízunk abban, hogy a kormány a benzinár-költségtérítés adómentességét bevezeti, amely a bejárás támogatását tenné lehetővé.

Összegezve tehát a fentiek: dolgozni akarunk, túl akarjuk élni, és ezért megteszünk mindent. Két lehetőségünk van, vagy feltesszük a kezünket és csődbe megyünk, vagy felvesszük a kesztyűt. Mi az utóbbit választottuk, és ebben támogatnak munkavállalóink is, mert ez közös érdek.

Jüllich Anikó, elnök
Jüllich Glas Holding Zrt.



Cégünk életében is komoly kihívást jelent a folyamatosan növekvő energia-, alapanyag- és szolgáltatási költségek köre. Az energiahordozók árnövekménye direkt

hatással van a termékeink előállítás- és szállítási költségeire. Az üvegfeldolgozás, különösen az edzési folyamat villamosenergia igényes, valamint a hőszigetelt üvegek fajlagos szállítási költsége a gázolaj árával egyenes arányban növekszik.

Korszerűbb, energiahatékonyabb új gépekkel próbáljuk ezen hatásokat mérsékelni, valamint üzemünkben is energiatakarékosági intézkedéseket, beruházásokat hajtottunk végre. Például a napelemes rendszer bővítése a raktársarnoknál, LED-es világítás a gyártósarnokokban, gyors ipari kapuk üzembe helyezése, valamint fűtés-korszerűsítési fejlesztések. Jövőbeli terveink között szerepel a termelési hőenergia visszaforgatása.

Intenzív beszerzési stratégiával, üzemeltetési költségcsökkentésekkel és exportpiaci pozícióink erősítésével hiszünk abban, hogy a megfelelő intézkedésekkel mérsékelni tudjuk a káros inflációs hatásokat.

Az európai energiakrisis rövid távú megoldására nem számítunk, így bízva a jövőben rendelkezésre álló támogatási lehetőségekben, további fejlesztéseket tervezünk a gyártási- és üzemeltetési hatékonyságunk növelésére.

Nagy Ivonn, GARZON Cégcsoport
tulajdonos, cégcsoport vezető



A begyűrűző infláció gyakorlatilag a teljes vállalkozási tevékenységet áthatja. Az alapanyagárak sajnos még mindig emelkednek, a rezsiköltségek még mindig drasztikusak és a bérigények is folyamatosan nőnek. Az infláció megfékezése érdekében a jegybank folyamatosan emeli az alapkamatot, ami nehezíti működésünket, és sajnos az sem segít, hogy az állami kifizetések esetében átütéssel kell kalkulálnunk. A Garzon Cégcsoport eredeti alaptevékenysége (bútorgyártás) nagyon érzékeny a piaci hatásokra: nehéz helyzetben mind az intézmények, mind a lakosság könnyű szívvel elhalasztják a bútorberuházást, így az elmúlt években fokozott figyelmet fordítottunk a több lábon állásra, ezért is hoztuk létre néhány évvel ezelőtt fémmegmunkáló üzemünket, illetve folyamatosan növeljük árbevételünk export arányát, amely ma már mintegy 50%. A likviditás megőrzése érdekében fokozottan ügyelünk pénzügyeinkre: cash-flow tervezéssel, a körbetartozás elkerülése érdekében fokozott vevőbiztosítással működünk, illetve törekszünk a gyártás hatékonyságának maximalizálására. Ilyen emberpróbáló helyzetben fontos a stratégia újragondolása a likviditás fenntartása érdekében. Minden olyan lehetőséget megvizsgálunk, amely a cégcsoport érdekét szolgálja: így napelem-beruházásunkat a Széchenyi Kártya kedvezményes hitelkonstrukciójával finanszírozzuk.

INFLÁCIÓ – VÁLSÁGKEZELÉS – JÖVŐTERVEZÉS

Simon Péter, gyárigazgató
Simon Plastics Kft.



Mint minden vállalkozást, minket is érint a begyűrűző infláció. Ez megjelenik az alapanyagárakban, a termelési költségeinkben, az energia költségeinkben, ahogy a bérköltségeinkben is. A legnagyobb nehézséget az okozza, hogy beszállítóként nagyon nehezen tudjuk ezeket vevőinknél érvényesíteni, és ha igen, akkor is lassan, időben később, így a közbenső időszak veszteségeit pedig ki kell gazdálkodnunk.

A fenntartható likviditás biztosításában kulcskérdés egy kiegyensúlyozott, stabil, partneri banki háttér. Szerencsére ezzel rendelkezünk. Ezen túlmenően elengedhetetlen a felelős költséggazdálkodás is.

Tekintve, hogy méretünkéből adódóan mi már nagyvállalatnak számítunk, így kiesünk a Széchenyi Kártya különböző, finanszírozást segítő konstrukciók lehetőségeiből. Nagyvállalatként a Gyármentő Programban indulhatunk, amivel természetesen élünk is.

Madarász Viktor, kereskedelmi igazgató
KORONA Zrt.



Az egyre gyorsuló infláció komoly problémák elé állítja a legtöbb hazai vállalkozást, és ez alól a Korona Zrt. sem kivétel. Alapvetően három negatív hatással kell megküzdenünk. Az egyik a költségek, ezen belül is különösen az energia költségeinek drasztikus növekedése. A másik a bérek értékének csökkenése, ami egyrészt a fogyasztók vásárlási kedvének visszaesésével, másrészt pedig a munkavállalói bérek emelésének kényszerével jár, ami további költségnövekedést jelent. A harmadik pedig az általunk forgalmazott áruk beszerzési költségeinek növekedése: ezt a költ-

ségnövekményt gyakran csak részben lehet áthárítani a fogyasztókra.

Vállalkozásunk likviditási helyzete szerencsére stabil, ami a jelenlegi magas kamatokkal és forráshiánnyal terhelt időszakban versenyelőnyt jelenthet a számunkra. Az energia-költségek növekedéséből eredő költségsokkot igyekszünk energetikai beruházások végrehajtásával tompítani, amit bérleti üzletágunkban a partnereinkkel közös projektek is segítenek. Munkavállalóink számára pedig igyekszünk stabil, családbarát munkahelyet teremteni, ami elősegíti, hogy alacsony maradjon a fluktuáció anélkül is, hogy rendkívüli bérfejlesztést kelljen végrehajtanunk.

Gruning László, ügyvezető
Motor Mechanic Autószerelv Kft.



A körülöttünk zajló nem mindennapi gazdasági eseményeket a szolgáltató iparból, annak is az autójavítás oldaláról figyelem és élem meg. Kevés olyan szereplője van a gazdaságnak, akit nem érint közvetlenül ez a kérdés. Az inflációval a javítási és karbantartási költségek is emelkednek.

Az autókalkulációkat csak importból lehet beszerezni valutáért, és mint tudjuk, gyengülkedik a forintunk, az infláció hatása keményen látszik is a számlánkon. Ezt még emeli az alkatrész forgalmazók költségnövekedése, amit szintén át kell hárítanunk a vevőre. Ekkor még csak a javítás árának egyik feléről beszéltünk. A másik fele a munkadíj, ami sokkal szerteágzóbb és a meghatározása sem egyszerű. Itt találkozunk azzal a fogalommal, hogy rezi óradíj. A javításra fordított időt az autógyártók határozzák meg egy típusra, évszámra, motorra és felszereltségre lebontva. Az óradíjat pedig mi, a költségeink figyelembevételével: bérek és járulékaik, energiaköltségek, ügyviteli, diagnosztikai szoftverek, gépek technikai berendezések javítása, karbantartása, kalibrálása, hitelesítése, informatikai eszközök javítása, cseréje stb. Mindegyiket másképpen árazzák a beszállítók attól függően, kinek milyen költségnövekedése van.

Mikor és mennyivel, jelen körülmények között kiszámíthatatlan. Ezeket a folyamatosan változó árakat egyelőre nem hárítjuk át vevőinkre. Megvárjuk, mit hoz a január.

Likviditásunk jó, ezért a növekvő árak miatt a csökkenő keresletet fizetési kedvezményekkel (hosszabb fizetési határidő, magán ügyfeleknek részletfizetési kedvezmények) próbáljuk kompenzálni.

Pénzügyi stabilitásunkon sokat segített, hogy amikor szükség volt rá, és lehetőségünk adódott, minden támogatást, legyen az Széchenyi Kártya, uniós, állami, vagy munkahelyi, igyekeztünk igénybe venni.

Véleményem szerint egy jól működő vállalkozásnak nem támogatásokra lenne szüksége, hanem fizetőképes keresletre. Erre még egy kicsit várni kell.

Tanácsok villamosenergia-beszerzésekhez

Dr. Tóth Tamás
energetikai specialista



A földgázszerszódések megkötését követően, az év végéhez közeledve a villamosenergia-beszerzés lebonyolítása a vállalkozások kiemelt feladata. A témához kapcsolódóan Tóth Tamás energetikai szakértő foglalja össze tanácsait a kkv-k számára.

Az energiapiacok az elmúlt hónapokhoz képest kissé megnyugodni látszanak, kormányzati segítség is érkezett, ezek a jó hírek. A versenyipiaci fogyasztók többségének, akik nem rendelkeznek hosszú távú szerződéssel és most kell újra szerződniek az energiára, számukra viszont most jön el az igazság pillanata, hogy a következő évben milyen áron juthatnak hozzá az energiához. Amit biztosan tudunk, hogy a válság során kialakult extrém magas energiaárak miatt soha nem látott mértékben megugró kiadással számolhatunk, ezért most minden eddiginél fontosabbá válik, hogy odafigyeljünk az energia-beszerzési szerződéseinkre és az energiafelhasználásunkra.

A gázév október elsejével már elindult, vele együtt a földgázszerszódések is megkötöttek, a gázkereskedővel nem rendelkező vállalkozások is végül átmeneti mentőövet kaptak. Előttünk áll még a villamosenergia-beszerzés lebonyolítása, melyek legtöbbször naptári évhez kötöttek. Akiknek 2023. évre áramot kell beszerezniük, azoknak ajánlatos ezt, a jogszabályokat figyelembe véve, idén december 10-ig lebonyolítani. Ez a legkésőbbi dátum, ameddig a kereskedők jelezhetik az elosztók felé, hogy az ügyfél kereskedőt váltott. Nem sok idő marad tehát a mérlegelésre.

A villamosenergia-vásárlás jelenlegi körülményei nem ideálisak, a versenyipiaci áramkereskedőknek pedig nincs ellátási kötelezettségük. Az árak változékonysága miatt a kereskedők nem szívesen kockáztatnak, ezért sokkal kevesebb a fix árazású szerződéses ajánlat. Ami ajánlatokat kapunk, azok pedig általában a korábbi évekhöz képest kevesebb rugalmasságot, szigorúbb fizetési, akár előre fizetési feltételeket és lerövidült ajánlattételi kötelezettséget tartalmaznak.

A kereskedőváltás ingyenes és semmilyen műszaki beavatkozást nem igényel. A villamosenergia-beszerzés lebonyolítása során azonban van pár szempont, melyekre ha figyelünk, akkor nemcsak pénz, de sok időt, energiát és bosszankodást is megspórolhatunk magunknak, jövő évi áramellátásunk pedig biztonságban lesz. Ezek a szempontok nem kívánnak különleges energetikai ismereteket, csak odafigyelést.

Először is érdemes megnézni jelenlegi szerződésünk főbb pontjait: a lejárat dátumát, felmondási feltételeit, különös tekintettel a formai követelményekre, felmondási határidőkre, valamint a „last call” opcióra. A kereskedőváltás feltétele, hogy a felhasználó az aktuális szerződésében előírt összes feltételt teljesítse, valamint ne legyen lejárt esedékszerű tartozása. Az ügyfél nevében az új villamosenergia-kereskedő is eljárhat, meghatalmazás birtokában.

Az ajánlatok értékelése során a szokásos szerződéses kondíciókon túl, mint az ár, mennyiségi tolerancia, fizetési határidők, érdemes utánajárni annak is, kitől is vásároljuk az áramot, főleg egy ilyen extrém volatilis piaci környezetben, fontos a stabil partner.

Nem lehet elégszer hangsúlyozni, hogy bár a döntést magunknak kell meghoznunk, azonban számos információ segíthet minket a helyes választásban. Érdemes megemlíteni azokat az online portálokat, tartalmakat, ajánlatkeresőket, melyek további információkat nyújtanak az energiaellátással és kereskedőváltással kapcsolatban. Itt említenéd meg a Kamara azon kezdeményezése is, melynek keretében egy helyen, téma szerint csoportosítva tesznek elérhetővé információkat, tömör és közérthető tippeket a kereskedőváltásra, vagy az energiamegtakarításra vonatkozóan.

<http://www.fmkik.hu>
[facebook.com/kamarafejer](https://www.facebook.com/kamarafejer)

Új gyármentő programot jelentett be a kormány

A gazdasági recesszió elkerülése, valamint a teljes foglalkoztatottság megőrzésének érdekében a korábban meghirdetett Gyármentő Programon túl, újabb segítségként 200 milliárd forintos keretösszegű Gyármentő Garancia- és Hitelprogram megindításáról döntött a kormány. A két részből álló program 2023. január 1-jén indul.

A program egyik elemeként a Magyar Fejlesztési Bank Zrt. 100 milliárd forint keretösszegű Gyármentő Likviditási Garancia-programot indít a nagy- és középvállalkozások számára, amelyben az MFB állami kezességet, illetve garanciát vállal a forgóeszközhitel, folyószámlahitelek, illetve a működést finanszírozó hitelek biztosítékaként. Mindez egyrészt közvetlenül csökkenti a kamatterheket, másrészt az érintett szereplők finanszírozásán keresztül forráshoz jutnak a mikro-, kis-, és középvállalati szektorból kikerülő beszállítók, szolgáltatók is.

A program másik elemeként az Eximbank Zrt. 100 milliárd forint keretösszegű Gyármentő Beruházási Hitelprogramot indít, amelyben az EXIM államilag támogatott, a futamidő végéig fix kamatozású beruházási hiteleket nyújt a hazai termelő közép- és nagyvállalatok energiahatékonysági, illetve megújuló energiatermelő beruházásaihoz. A kamat maximális mértéke a forint hitelek esetén 5 százalék, az euró alapú hitel esetében pedig 3,5 százalék lehet.

Az Eximbank beruházási hitele kiegészíti a már meghirdetett Gyármentő Program 150 milliárd forintra tehető, vissza nem térítendő támogatását, amelyre már 168 vállalkozás regisztrált. Amennyiben a vállalkozások megfelelnek a hitelprogram feltételeinek, úgy olyan vállalkozások is élhetnek a lehetőséggel, amelyek a vissza nem térítendő támogatásra nem jogosultak. Az elérhető maximális hitelösszeg – az igénybe vett állami támogatások jogcímétől függően – meghaladhatja a 2 milliárd forintot. forrás: Portfolio.hu

Szolgáltatás

Nyilvántartásba vétel, regisztráció:
06 (22) 510-310,
ugyfelszolgalat@fmkik.hu,
web: fmkik.hu

Vállalkozói hiteltanácsadás, Széchenyi Kártya ügyintézés
Kálmán Judit
06 (22) 510-310,
tanacsadas@fmkik.hu

Szakképzés, Pályaorientáció
06 (22) 510-310,
fmkik@fmkik.hu
szakkepzes@fmkik.hu,
palyaorientacio@fmkik.hu

Iparjogvédelmi tanácsadás
Buda Csilla:
06 (22) 510-316,
csilla.buda@fmkik.hu

Külkereskedelmi okmányhitelesítés
Buda Csilla
06 (22) 510-316,
csilla.buda@fmkik.hu
Erdősné Sz. Zsuzsa
06 (22) 510-314,
zsuzsa.erdos@fmkik.hu

Békeltető Testület
Lencsés Hajnalka
06 (22) 510-310
bekeltetes@fmkik.hu

Építőipari tanácsadás
Teljesítésigazolási Szakértői Szerv.
Építőipari tervezési, építési és kivitelezési szerződések teljesítéséből fakadó vitarendezés

Bata Balázs
06 (22) 510-337,
balazs.bata@fmkik.hu
www.mkik-tszsz.hu

Michelin Guide ajánlás a móri Öreg Prés Étteremnek

A világ vezető étteremkalauza első alkalommal értékelt a teljes magyar vendéglátóhely-kínálatot, így minden korábbi várakozást felülmúló magyar eredményt hozott az esemény.

A Michelin Guide francia étteremkalauz több mint százéves múltja tekintetében. Fennállása óta világszerte közel 50 desztinációban,

Magyar-osztrák-szerb üzleti fórum

Üzleti fórumot szervezünk Szabadkára 2022. december 8-án csütörtökön 11.00 órától. Fókuszban a gazdasági információk, befektetési lehetőségek, konkrét magyar, szerb és osztrák üzleti-gazdasági-kooperációs lehetőségek.

A program keretében információt kapnak a magyar,

szerb és osztrák gazdaság aktuális helyzetéről, arról, hogy a vállalkozásoknak milyen kihívásokkal kell szembenéznük az adott ország piacán, valamint hallhatnak üzleti lehetőségekről, partnerkeresési praktikákról.

Az előadások után előzetes igény alapján cégbemutatóra, kapcsolattépítés-

re, üzleti partnerkeresésre, együttműködési és projekt-partner-keresési lehetőségek egyeztetésére kerül sor.

A programra mindazokat a vállalkozásokat várjuk, akik Szerbia és/vagy Ausztria piacára szeretnének bejutni vagy meglévő kapcsolatukat szeretnék bővíteni. Információ és jelentkezés: www.fmkik.hu



Gazdasági-kereskedelmi információk, üzleti fórum Szabadkán

Novemberben is főszerepben a fenntarthatóság-mentorprogram!

Az Országos Vállalkozói Mentorprogram keretein belül novemberben is több programon vehetnek részt a vállalkozók.

A Vállalkozó Fenntarthatóan! programsorozat megyei mentorai közül novemberben a Macher Zrt. és a Jüllich Glas Holding Zrt. biztosít

céglátogatási lehetőséget a programban részt vevő mentoráltaknak, a Gazdaság Házában pedig november 22-én tartják a program utolsó workshopját, ahol a fenntarthatósággal kapcsolatos jogi keretokről, projektmenedzsmentről és a fenntarthatósági akcióterv elkészítéséről, hasznáról

értekezhetnek a kkv-k képviselői. A Vállalkozó Fenntarthatóan! program célja, hogy a környezettudatos szemléletmódot a kkv-k is beépítsék mindennapi gyakorlatukba és ezzel is segítsék versenyképességüket. Bővebb információ: kurjancsek.judit@mkik.hu / www.vallalkozztudatosan.hu

Változások a Széchenyi Kártya Programban

A Széchenyi Kártya Program MAX, a Beruházási Hitel MAX, az Agrár Széchenyi Beruházási Hitel MAX és a Likviditási Hitel MAX konstrukciók beadási határidejét 2022. november 30-ig meghosszabbították, valamint változás történt a Lizing MAX konstrukció felhasználhatóságát illetően.

Ezúton hívjuk fel figyelmüket arra, hogy a kérelmek regisztráló irodában történő befogadása nem automatikus. Ezekre a helyszíneken a benyújtott kérelem egyes igénylési feltételeknek való megfelelésének ellenőrzésére és támogatási szempontú vizsgálatára kerül sor, amelynek eredményeképpen a kérelem elutasításra is kerülhet. A regisztráló irodai ellenőrzés eredményként a választott finanszírozóhoz továbbított kérelmek kapcsán a döntés meghozatala az adott finanszírozó döntési hatásköre, ott kerül sor a benyújtott kérelem érdemi, szakmai szempontú bírálatára. A választott pénzügyi intézmény közvetlenül érte-

síti a Vállalkozást az általa elvégzett bírálat eredményéről (jóváhagyás vagy elutasítás), illetve jóváhagyás esetén a hitel/lizingnyújtás feltételeiről.

A 2022. november 10-ével hatályba lépett Széchenyi Lizing MAX szabályzata alapján egyes járművek a jövőben nem finanszírozhatók a konstrukció keretében. A korlátozás bevezetése a pick-up-nak, terepjárónak, vagy quadnak minősülő, valamint a 25 millió Ft + áfa összeget meghaladó vételárú eszközökre vonatkozik.

Információ, hiteligeny: Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara – Gazdaság Ház (Székesfehérvár, Hosszúsétátér 4-6.), Kálmán Judit hitelmenedzser, tel.: 22/510-310, e-mail: tanacsadas@fmkik.hu.



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira



Michelin ajánlást kapott az Öreg Prés Étterem

üzleti
szféra
rendezvényei

SZEMÉLYES RÉSZVÉTELŰ PROGRAMOK

Magyar-szerb-osztrák üzleti fórum – 2022. december 8. csütörtök, 11,00 óra, Szabadka
Fókuszban a gazdasági információk, befektetési lehetőségek, konkrét magyar, szerb és osztrák üzleti-gazdasági-kooperációs lehetőségek.

Gépészeti szakkiállítás Olaszországban – Fornitori Offresi – 2023. február 9-11.

Az esemény új megoldásokat kínál többek között a huzalfeldolgozás, a forgácseltávolító megmunkálás, a felületkezelés és a gépek felújítása terén.

ONLINE PROGRAMOK

Horizont Európa egészségügyi pályázati lehetőségei – online pályázati tájékoztató – 2022. november 24. csütörtök, 10,00 óra

A Nemzeti Kutatási, Fejlesztési és Innovációs Hivatal online információs napot szervez, ahol bemutatják a 2023/2024-es munkaprogram és az Onkológiai Misszió aktuális és tervezett felhívásait, valamint egyéb egészségügyi kutatási témákhoz kapcsolódó pályázati lehetőségeket.

Kedvezőbb feltételekkel újranyílt a képzési EU-pályázat – online pályázati tájékoztató – 2022. december 8. csütörtök, 9,00 óra

Vállalati képzések ismét pályázati forrásból! Kis- és középvállalkozásoknak, nagyvállalatoknak 50-70%-os támogatás, GINOP Plusz -3.2.1-21. pályázatból.

HIBRID PROGRAMOK

Egészséges élelmiszerek a fókuszban – Amsterdam Free Food – 2022. november 22-24.

Üzletember találkozóra várja a cégeket az Enterprise Europe Network a Free From Food Expo részeként. Az online is elérhető partnerkereső esemény az egészséges életmóddal kapcsolatos élelmiszerek, italok gyártóinak és forgalmazóinak nyújt kapcsolatépítési lehetőséget.

Részletes program és részvételi feltételek: fmkik.hu

Pályázat vállalati képzések támogatására

2023. február 15-től ismét adhatók be pályázatok a GINOP 3.2.1-21. kódszámú kiírásra, melynek keretében kis-, közép- és nagyvállalatok egyaránt pályázhatnak képzésekre, ezáltal is növelve termelékenységüket. Vissza nem térítendő forrás igényelhető akár tréningek, informatikai képzések, nyelvi tanfolyamok és szakmai képzések megvalósítására. A vállalkozások a képzéseken részt vevő munkatársak bérére is nyerhetnek finanszírozást.

A kiírásról online tájékoztató fórumot tartunk 2022. december 8-án, 9 órától.

Részletek és jelentkezés: fmkik.hu



Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara

GAZDASÁGI kalauz

Kiadja: Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara
Cím: Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara – Gazdaság Ház

8000 Székesfehérvár, Hosszúsétátér 4-6.
Telefon: + 36 22 510-310

Internet: fmkik.hu, e-mail: fmkik@fmkik.hu
Felelős kiadó: Radetzky Jenő, Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke
Szerkeszti: a szerkesztőbizottság
Radetzky Jenő, a szerkesztőbizottság elnöke és Belegrai Péter, Puska József, Sipos Éva, Szabó Zsuzsanna

Szerkesztő: Buda Csilla, Tóth Milán
Felelős Szerkesztő: Sipos Éva

Nyomtatás: Extra Média Nyomda Kft.
8000 Székesfehérvár, Fecskepart 4054/1
ISSN 2560-242X