



A gazdaság szolgálatában

Érdemes a kamara honlapján, Facebook oldalán tájékozódni aktualitásokról, feliratkozhat heti hírleve-lünkre is.

4. oldal



Versenyelőnyt jelent az információ

Házhoz visszük a tudást: workshopok, tanácsadások, szakmai klubprogramok érhetők el Fejér vármegye több településén.

1-2. oldal



Programajánló vállalkozásoknak

Nemzetközi üzletfejlesztési programok, jogszabályi tájékoztatók, vállalkozásfejlesztési akciók is szerepelnek a kínálatban.

3-4. oldal

Radetzky Jenő



Változás a versenyképességért

Térben és időben, nyersanyagban és humántőke erőben, valamint értékesítési lehetőségekben korlátos világunkban csak a versenyképes kínálat tud eredményes lenni. Ez az a verseny, ahol a képesség dönt, melyet terminál ugyan az objektív adott-ság, de nagyon sok tényező tőlünk függ, alakítható. Az oktatás színvonala, a gazdasági szabályozás és adórendszer, infrastruktúra biztosítása, alakítása állami, illetve önkormányzati feladat. Az innovációs képesség, vállalkozási ügymenet kialakítása vállalko-

zói hatáskör. Mindenkinek megvan tehát a feladata, felelőssége, hogy ne maradjunk le a versenyben, amit a világ, a környezetünk ránk kényszerít. Ez a növekedés, a jobb, minőségibb élet biztosításának az alapja.

Sok mindent meg kell ehhez változtatnunk. Egyedi és közösségi gondolkodást egyaránt, de szervezeti változásra is szükség van. Vonatkozik ez a magyar kamarai rendszerre is!

A versenyképességről hangos most a közbeszéd. Éppen ideje!

katalauz

A FEJÉR VÁRMEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA GAZDASÁGI LAPJA

2024. október 16., SZERDA – www.fmkik.hu

LEHETŐSÉG A FEJLESZTÉSRE Innovációs pályázat kkv-knak

A kis- és középvállalkozások innovációját támogató program indul 181 milliárd forint keretösszeggel a Gazdaságfejlesztési és Innovációs Operatív Program (GINOP) Pluszban, amely idén és jövőre pályázható – jelentette be Bódis László, a Kulturális és Innovációs Minisztérium innovációért felelős helyettes államtitkára.

A hazai vállalkozói szerkezet vizsgálata alapján elmondható, hogy az innovatív cégek átlaga 58 százalékkal hatékonyabban működik, mintegy 34 százalékkal több bért fizet munkavállalóinak, foglalkoztatotti létszámuk pedig több mint 2,5-szerese versenytársaiknak. Ezek olyan előnyök, amelyek a cégeknek, a dolgozóiknak és a teljes nemzetgazdaságnak hasznára válnak, tette hozzá az államtitkár, megerősítve a kkv-szektor innováció-orientált fejlesztésének kiemelt kormányzati szándékát.

A magyar gazdaság szerkezeti dualitását a tőkeerős, magas érdekérvényesítő képességgel bíró, relatíve alacsony számosságú nagyvállalati szektor és a többnyire csekély szabad tőke- és likvid pénzeszköz állománnyal bíró,



Az elmúlt évek legjelentősebb, kkv-kat érintő innovációs pályázata indulnak idén ősszel

nagyszámú kis- és középvállalati kör jelenléte adja. A vállalkozások mintegy 90, a foglalkoztatottak több mint 72 százaléka kerül ki a hazai kkv-k közül. Ugyanakkor csupán mintegy 16 ezer export árbevétellel bíró magyar kkv működik, többségük beszállítói pozíciójának köszönhetően s közülük nem több, mint 5-6 ezer cég innovatív jelenleg – hangzott el Bódis László tájékoztatójában.

A magyarországi kkv-stratégiában kitűzött kormány-

zati célrendszer meghatározó eleme, hogy minden második kkv hajtson végre innovációs fejlesztést 2030-ig, amivel a magyar vállalati szektor hatékonyságát, a béreket, és a GDP-t is jelentősen növelhetné. A stratégia gazdaságpolitikai akcióterve a hatékony vállalati megújulást, innovációt biztosító tudás- és technológiai fejlesztések révén olyan célterületekre fókuszál, mint az exportorientált-ság növelése, a határon átnyúló beszállítói láncokhoz

való csatlakozás és a zöld-, fenntarthatósági elvárásoknak való megfelelés.

A célok elérését, a szektor innováció-orientált fejlődését a kormányzat finansziális eszközökkel, a tőke- vagy hitelforráshoz jutás megkönnyítésével, illetve a hazai szabályozók célirányos kiigazításával egyaránt segíti. Ezzel összhangban, idén ősszel sorra jelennek meg az ebbe a körbe tartozó, projektalapú támogatási lehetőségek.

Folytatás a 2. oldalon

Házhoz visszük az információt és a tudást

A helyi vállalkozók igényeihez, kihívásokhoz igazítva közvetíti kamaránk azokat az információkat, amelyek a kkv-kat támogatják a gazdasági körülményekhez való alkalmazkodásban, forrásszerzésben, a versenyképesség megtartásában.

Érdemes részt venni a Fejér Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara Vállalkozásfejlesztési Programjának eseményein. Szájon néhány órát egy-egy programra, a versenyelőnyt jelentő információt, a tudást, a kapcsolattépítés lehetőségét kínáljuk. Tájékoztadjon a rendezvények között, vagy keresse fel a kamara honlapját – fmkik.hu –, érdeklődjön munka-



társainknál a vállalkozása számára elérhető díjmentes programokról!

A programokra előzetes online regisztráció szükséges. A részvétel térítésmen-

tes Fejér vármegye egyéni, mikro-, kis- és középvállalkozásai részére (kivételesen Székesfehérvár és Dunaújváros). A Vállalkozásfejlesztési Projekt a Nemzetgazdasági

Minisztérium támogatásával (VF/44/5/2023_FMKIK támogatási szerződésszám) valósul meg. Az október-novemberi programkínálat részletei a 2. oldalon.

<http://www.fmkik.hu>

[facebook.com/kamarafejer](https://www.facebook.com/kamarafejer)

A FEJÉR VÁRMEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA LAPJA

Közkedvelt konstrukciók a Széchenyi Kártyánál

Kormányzati szándék a kkv-k erősítése, források, kedvezményes hitelek biztosítása. A Széchenyi Kártya Program hosszú távon rendelkezésre áll. A vállalkozások körében legnépszerűbbek a szabad felhasználású hitelek, amelyek a napi működéshez, forgóeszköz beszerzésekhez kapcsolódnak. Cikkünkben bemutatjuk a folyószámla- és a likviditási hitel legfontosabb tudnivalóit.

Ha egy vállalkozás gyorsan szeretne likviditási tőkéhez jutni, a Széchenyi Kártya Program hiteltermékei közül célszerű a folyószámlahitel,

vagy a likviditási hitelt választania. A hiteltermékek a Gazdaság Házában igényelhetők, szakszerű tanácsadás mellett.

Széchenyi Kártya MAX+ folyószámlahitel

Lenne egy jó üzleti lehetőség, de a vállalkozás pénzei más projektben vannak lekötve? Késve fizet a vevője, miközben Önnek a szállítóját kell kifizetnie? Szeretne a fizetési kötelezettségeinek határidőben eleget tenni? Van már folyószámla hitele a vállalkozásnak, de az magas kamatozású? Vagy egyszerűen csak egy biztonsági tartalékot szeretne a vállalkozásának?

Folytatás a 3. oldalon



